

サイボウズ株式会社

2013年12月期 (第17期)
決算事業説明会

名 称	サイボウズ株式会社（東証一部上場 4776）
事業内容	「グループウェア」の開発・販売・運用
創 業	1997年8月（愛媛県松山市にて3名で創業）
所 在 地	東京都文京区後楽1-4-14 後楽森ビル12F
拠 点	大阪・名古屋・福岡（営業）※大阪は今期開発も立上予定 松山（開発・サポート） 上海（開発・販売） 深圳（販売） ホーチミン（開発）
資 本 金	614百万円
業 績	連結売上 5,197百万円（経常利益 264百万円）
従 業 員 数	連結 489名(役員・派遣含む)



あらゆる情報をグループウェア上で共有することで
チームワークの**効果・効率・満足・学習**を高める。

チームあるところ サイボウズあり。

- 私たちは、世界中の**チームワーク向上**に貢献します。
- 私たちは、世界一使われるグループウェアメーカーを目指します。
 - 売上や利益よりも「**利用者数**」にこだわります。
 - Windows, Linux, Google Search, Facebook のように、世界中で使われる製品・サービスを目指します。

中小企業向けグループウェア

サイボウズ Office

社外から手軽に安心アクセス



業務アプリ構築クラウド



SharePoint用グループウェア

Cybozu® **SP** Apps™

大企業向けEIPグループウェア



スマートフォン用の無料アプリ



メール共有システム

メールワイズ

無料グループウェア&チャット



アプリが揃ったすぐに使える
グループウェア



サイボウズ Office

メールワイズ

顧客やパートナーによる
アプリケーションや
ソリューション

多様な業務に対応できるプラットフォーム



信頼性の高いインフラ

cybozu.com

1. パッケージから**クラウドサービス**へ
 - アプリケーションの開発に加えて運用サービスを提供
 2. 中小企業向けから**大企業向け**へ
 - 1,000名を超える大企業への提供を加速
 3. 情報共有アプリから**情報共有プラットフォーム**へ
 - 情報共有アプリ基盤 kintone の事業を育成
 4. 日本国内から**海外市場**へ
 - kintone をUS市場をはじめグローバルに展開
-

■ 2012年12月期より、決算期を1月31日から12月31日に変更したため、2012年12月期は2月1日から12月31日までの11ヶ月の変則決算となっております。

■ 平成26年1月1日付で普通株式1株につき100株の株式分割を行っております。そのため、EPS、BPSは分割後の株数で算定しております。

単位：百万円

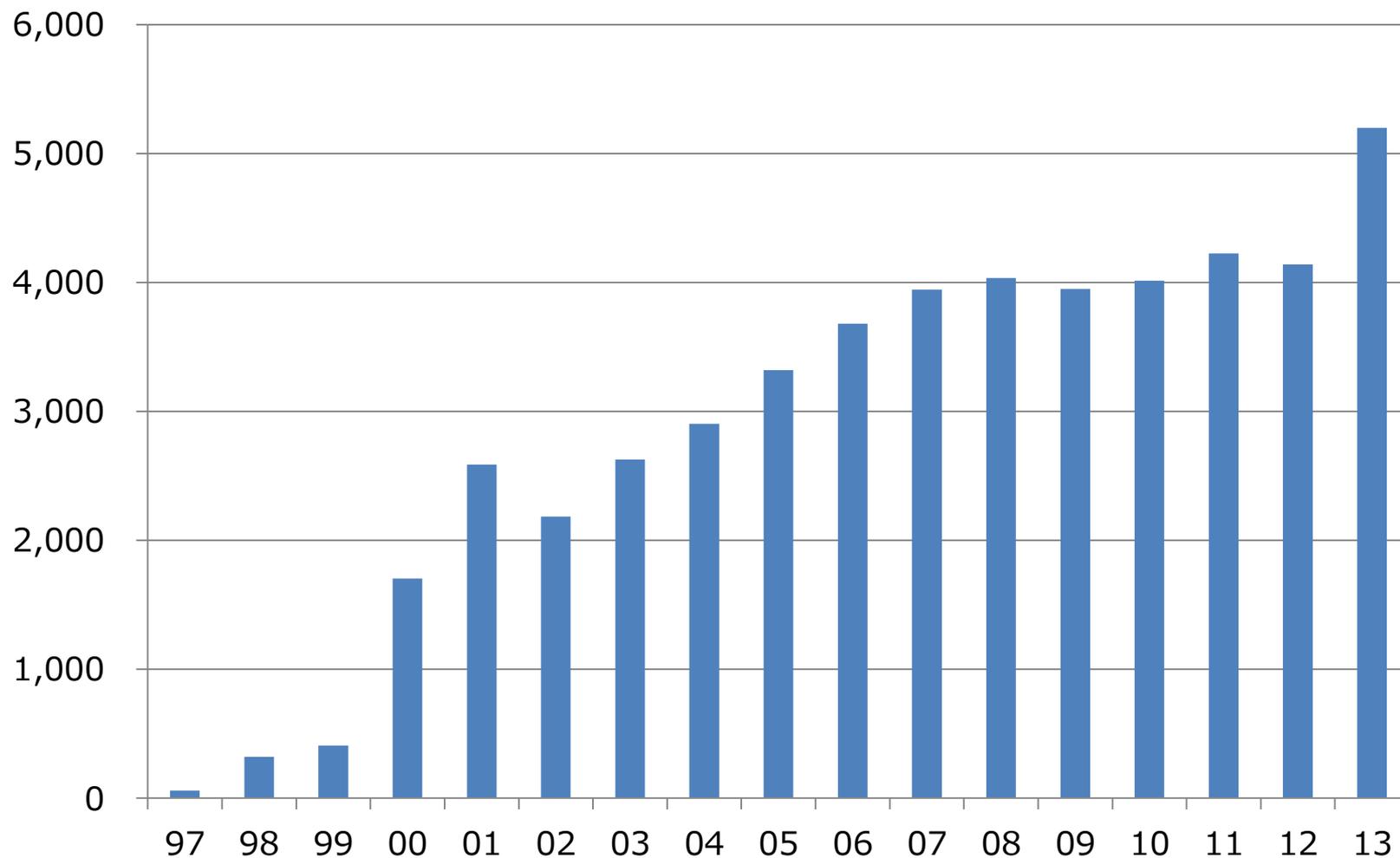
	2012年 12月期 11ヶ月	2013年 12月期 12ヶ月
売上高	4,140	5,197
営業利益	494	288
経常利益	496	264
当期利益	245	188
E P S	5円	4円

2012年12月期は11ヶ月ではあるが、前期比+1,057百万円の増収となった。

売上高経常利益率は12%から5.1%へ低下。積極的にクラウド関連サービスの開発や広告宣伝に投資した。

売上高当期純利益率は5.9%から3.6%へ低下。投資有価証券売却益など特別利益82百万円の計上があった。

単位：百万円



※3期(99)は半年決算。15期(11)より連結での業績。16期(12)は11ヶ月決算。

前期までに累計18億円分の自己株式を購入済み

単位：百万円

	2012年 12月期	2013年 12月期	前期比
資 産	5,426	5,747	+321
負 債	1,363	2,131	+768
純 資 産	4,063	3,616	▲447
自己資本 比 率	74.9%	62.9%	-
B P S	84円	78円	-

600百万円の自己株式取得を行ったものの、売上増加や株式売却益の発生により現預金および売掛金が増加。

売上目標達成による特別賞与や広告宣伝費の期末未払費用/未払金が増加。

自己株式を600百万円取得したこと、剰余金の配当を122百万円実施したことから純資産が減少。

■ 配当方針

当社は、**配当性向を連結当期純利益の50%**とすることを基本方針としています。

	2012年 12月期 (実績)	2013年 12月期 (予定)
1株当たり 配当金 (円)	256	206
配当金総額 (百万円)	122	94

平成26年1月1日付で1株につき100株の株式分割を行っているが、配当は分割前の25年12月31日を基準日としているため、分割前の1株当たりの配当金の額となる。

平成26年3月下旬の定時株主総会で承認されることが前提。

2014年12月期 業績予想(連結)

	2013年 12月期 (実績)	2014年 12月期 (予想)
売上高	5,197	5,400
営業利益	288	0
経常利益	264	0
当期利益	188	0
E P S	4円	0円
配当金 (円)	206円	0円

前期比+3.9%の成長見込。

クラウド関連サービスの開発
や広告宣伝にさらに積極的に
投資する。

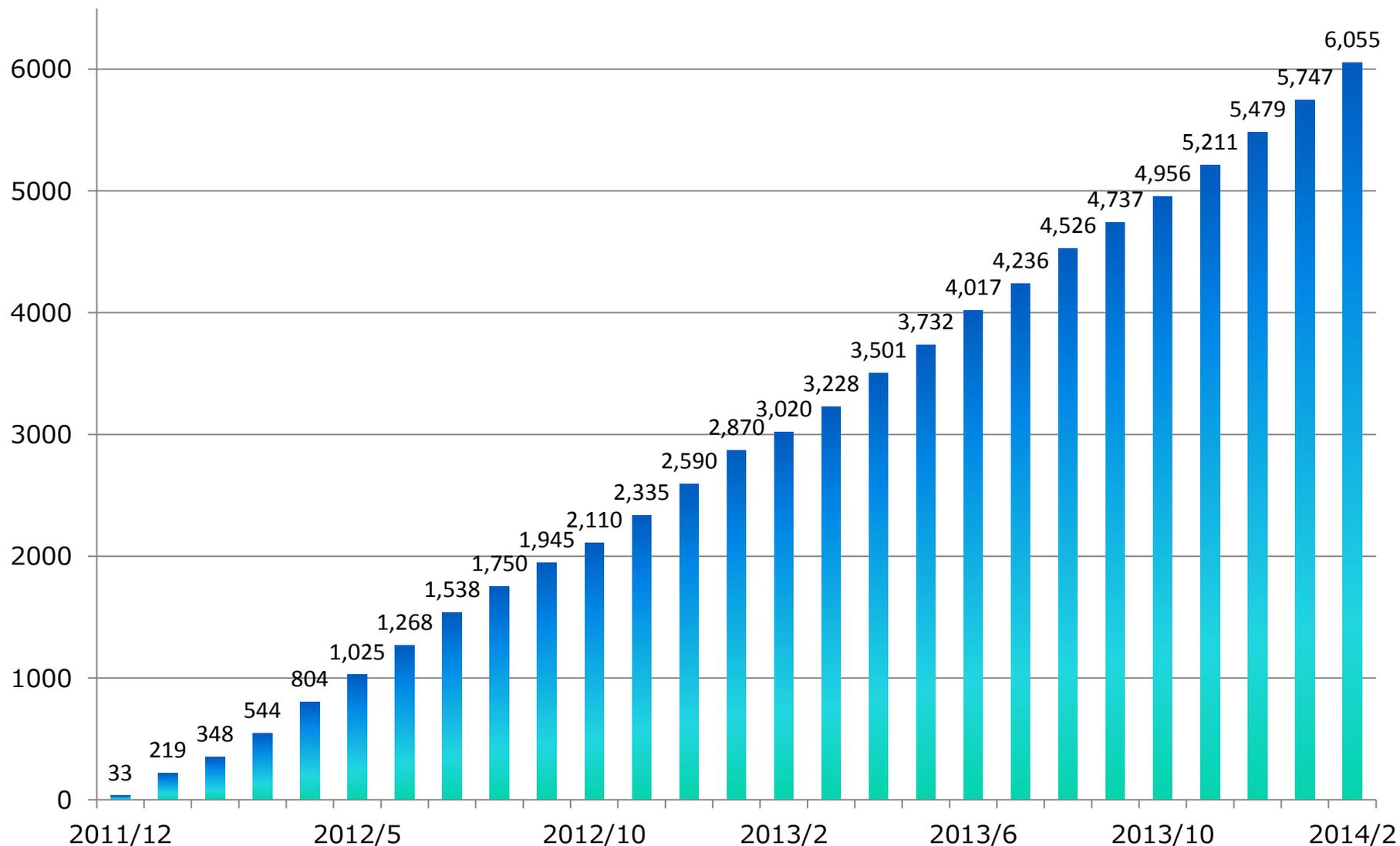
連結当期純利益の50%を
配当性向としているため、配
当は0円の予想。

単位：百万円

前述の業績予想配当予想に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、実際の業績等は様々な要因により大きく異なる可能性がありますことをご了承ください。

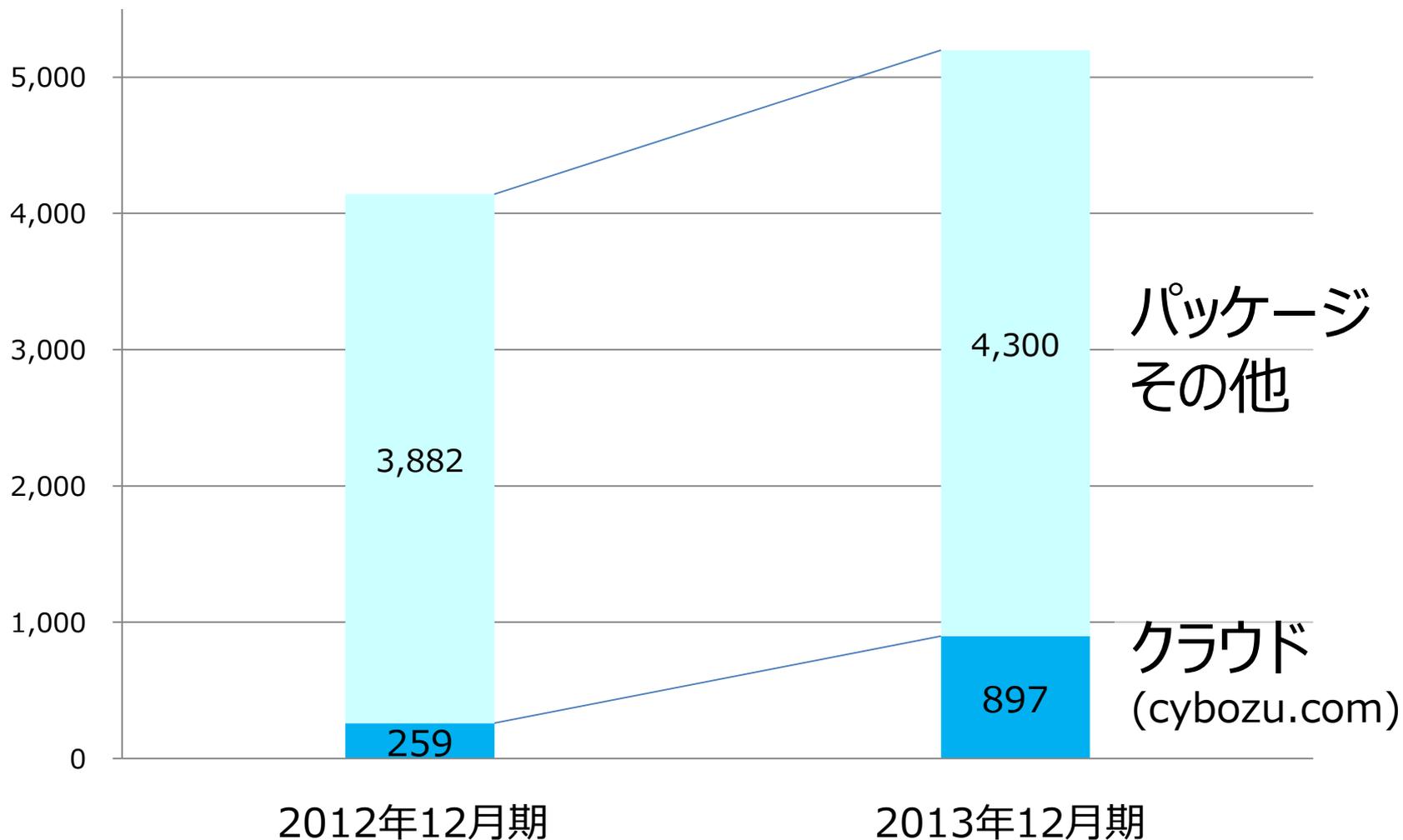
2013年12月期の活動と実績

cybozu.com 有料契約社数の推移



売上実績

単位：百万円



※2012年12月期は11ヶ月決算

クラウド事業の拡大およびグループウェア製品の機能強化に向け、以下のような取り組みを行ってまいりました。

- エコシステムの推進

- 継続的な機能改善

- 信頼性の強化

- エコシステムの推進
 - 継続的な機能改善
 - 信頼性の強化
-

JavaScriptなどによるカスタマイズ機能の拡充 API を強化し、広く公開

cybozu.com developers フィードバック

- ホーム
- はじめに
- kintone API
- Garoon API
- User API
- チュートリアル
- SDK (β)
- お知らせ

i 重要なお知らせ

2014.2.9 Garoon API のアップデート情報
Garoon API の変更に関するAPI情報を公開しました。

2014.1.12 kintone API のアップデート情報
kintone API の新規追加及び変更に関するAPI情報を公開しました。
また、2014.1.12 定期メンテナンスによるAPI仕様の変更情報は [こちら](#) をご確認ください。

Hello Developers

cybozu.com developers では、cybozu.com の API を使用する開発者向けに情報を提供しています。
API を使用すると、JavaScript を使用した cybozu.com のサービスのカスタマイズや、kintone API や Garoon API、User API を使用した他製品との連携が実現できます。

kintone 導入事例（株式会社バルス様） **cybozu.com**

Excelで行っていた購買部門の発注残管理を「kintone」に移行。基幹システムと連携することで、入力の負担やミスが減らす仕組みを2週間で構築。

Francfranc



BALS 検索

PO Summary

完了FLG | 発注日
2013-05-

商品コードを入力すると、自動的に他の項目がバッチで更新される

商品名
FHR Toy フェルト BL

PO#	仕入先CD	仕入先名
00000001		

ランク	サイクル	シリーズ	シーズン

原価	発注数	発注額	売価	売価計
	576	204,480	1,239	713,664

新規/継続	販売開始日	納品日
NEW	2013-10-25	2013-10-01



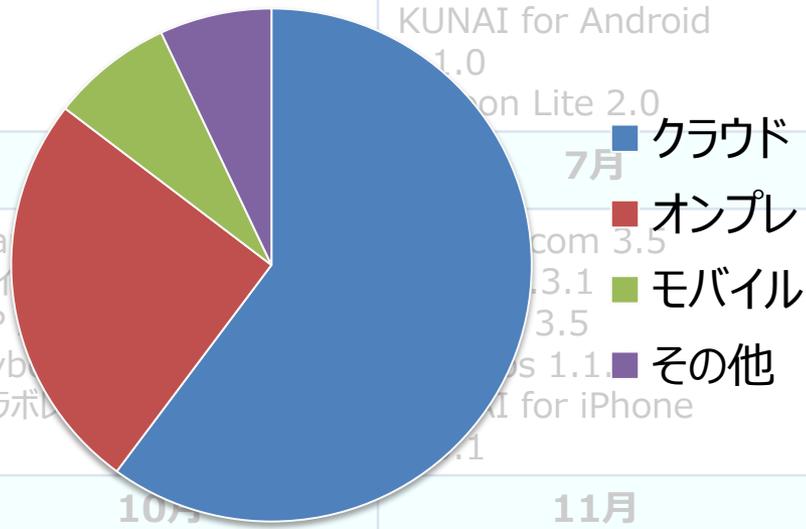
■ エコシステムの推進

■ 継続的な機能改善

■ 信頼性の強化

製品リリースの実績

1月	2月	3月	4月
cybozu.com 2.9 ガルーン 3.5 SP4 リモートサービス 3.1.0 SP Apps 1.1.5 KUNAI for iPhone 2.1.1	マルチカンパニー ワークフロー カスタマーノート グループメール	cybozu.com 3.0 kintone 3.0 Office 9.2.3 Mailwise 5.0.3 KUNAI for Android 1.0 Garoon Lite 2.0	Office 9.3 / 8.1 デヂエ 8.0.7 Mailwise 5.0.5 / 4.0.6 ガルーン 3.7 cybozu.com 3.2 kintone 3.2
5月	6月	7月	8月
サイボウズLive 2.0 KUNAI for iPhone 3.0.0 cybozu.net	Ga... サイ... SP... Cyb... コラボ...	cybozu.com 3.5 Office 9.3.1 Garoon 3.5 SP Apps 1.1.1 KUNAI for iPhone 2.1.1	cybozu.com 3.6 Garoon F3.0 kintone 3.6 kintone mobile 1.0.0 cybozu.net
9月	10月	11月	12月
Mailwise 5.1.0 cybozu.com 3.7 kintone 3.7 KUNAI for iPhone 3.0.2 Cybozu Desktop 1.0.4	Office 10.0.0 デヂエ 8.1.0 Garoon F3.1 cybozu.com 3.8 Garoon Lite 2.0.1	cybozu.com 3.9 kintone 3.9 Office 10.0.1 KUNAI for Android 2.1.1	cybozu.com 3.10 Office 10.0.2 kintone mobile 1.0.1 KUNAI for iPhone 3.0.3



計158回

エンタープライズ要求に応えたモバイル管理機能を搭載



「KUNAI」トップ画面



スケジュール



ワークフロー



スペース



メッセージ



メール



掲示板



マルチレポート

社内ソーシャル機能の追加

The screenshot shows the cybozu.com interface. At the top, there is a navigation bar with the company logo, search bar, and user profile. The main content area displays a post from 佐藤 昇 (Sato Shigeaki) dated 2011年10月21日 (October 21, 2011) at 16:07. The post text reads: "1日目のセミナータイトルは、「Garoon 3分間チャレンジ」しました。進行台本を添付します。よろしくお願いいたします。" (The title for the 1st day seminar is "Garoon 3-minute challenge". I have attached the script. Thank you very much.). Below the text is a file attachment: "【進行台本】 Garoon+3分間チャレンジ (短縮版) .ptx [詳細] 56 KB". There are 3 "いいね!" (Like!) reactions. A popup window titled "いいね! と言っている人" (People who liked) is open, listing the following users and their reaction times:

ユーザー名	反応日時
加藤 美咲	07/11 (木) 14:43
和田 一夫	07/11 (木) 14:43
松田 環奈	07/11 (木) 14:42

自分の書き込みに対して
リアクションがあると、
ヘッダーに通知が届きます。

リアクションの数や
リアクションをくれた人が
確認できます。

「kintone」連携によるポータルのBIダッシュボード化

The screenshot displays the cybozu.com portal interface. At the top, there is a search bar and navigation tabs including 'Myポータル'. The main content area is divided into several sections:

- Line Chart:** Titled '案件管理_SFA: クロス集計表', it shows sales trends from July to September 2013. A callout box highlights the data for August 1st: '2013-08-01, ガルーン: 720,000'. The legend includes kintone, ガルーン, Office, and メールワイズ.
- Table:** A 'クロス集計表' (Cross-tabulation table) showing sales by product and office. The table data is as follows:

製品	見込み時期 (月単位)	2013-07-01	2013-08-01	2013-09-01	合計 (確度)	合計 (製品)
メールワイズ	A	124,000		50,000	174,000	575,500
	B		241,500		241,500	
	C			160,000	160,000	
Office	A	145,500	125,000		270,500	925,500
- Bar Chart:** Titled '案件管理_SFA: 担当者別売上金額', it shows sales by individual staff member.
- Drill-down View:** A callout box with an arrow points to a detailed table view of the data. The table lists specific cases with columns for company name, department, staff name, forecast date, accuracy, and total amount.

会社名	部署名	先方担当者名	見込み時期	確度	小計
岩下税理士事務所	情報システム部	藪 孝太郎	2013-08-02	C	400,000
草刈組	総務部	馬場 政信	2013-08-05	B	320,000

ポータル上のデータから1クリックでドリルダウンし詳細データにアクセスすることができます。

社内の情報を隔離しながら社外の人と安全な情報共有が可能な「ゲストスペース」を搭載

kintone導入前



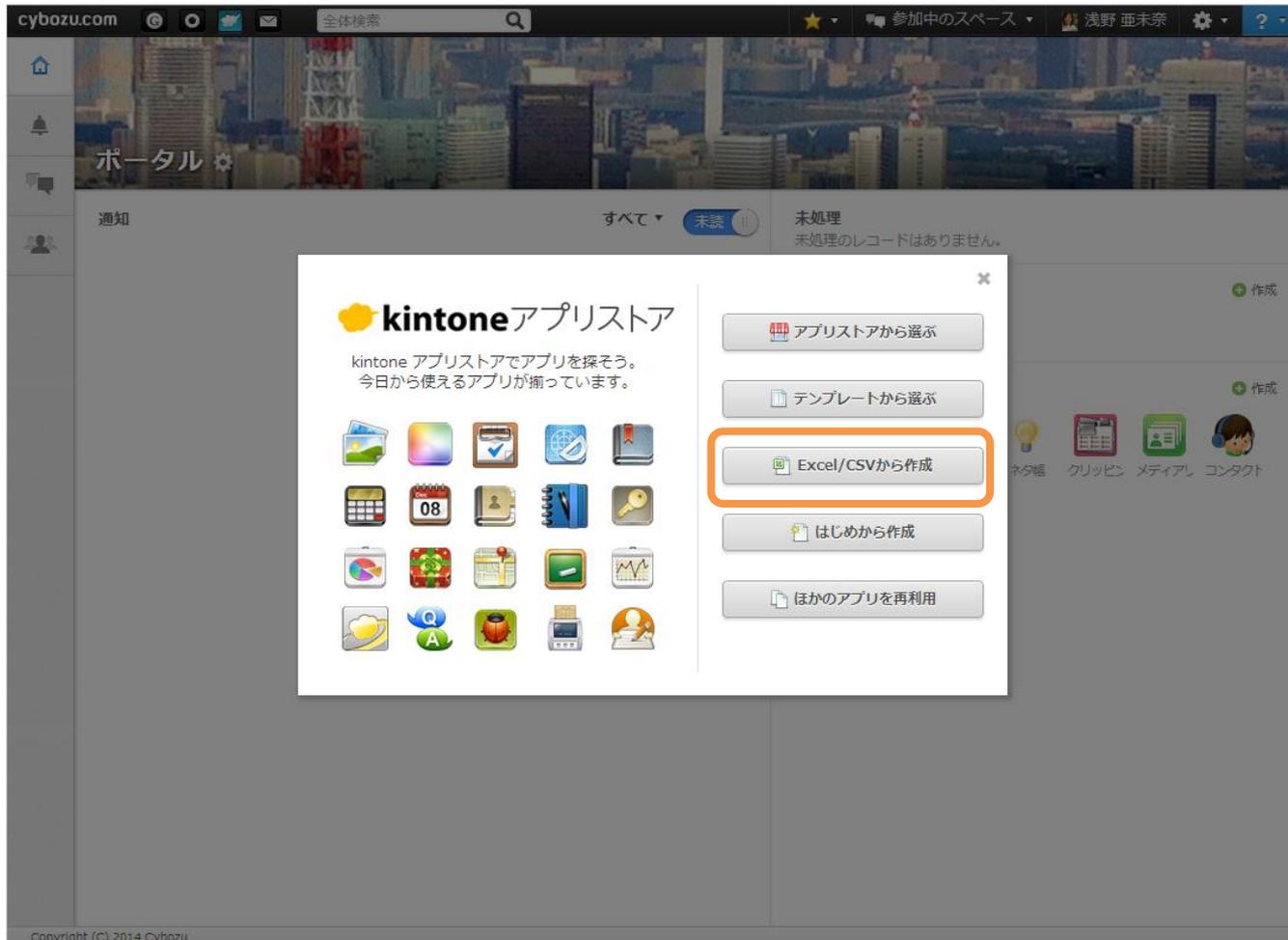
業務の進捗管理や連絡など、メールにExcelを添付してやりとりしている。大量の情報を整理できず、業務効率が低下することも。

kintone導入後



各関連会社・取引先ごとの「ゲストスペース」内で、データ共有とディスカッションをまとめられる。社内の環境とは分離されているので、安全に情報共有できる。

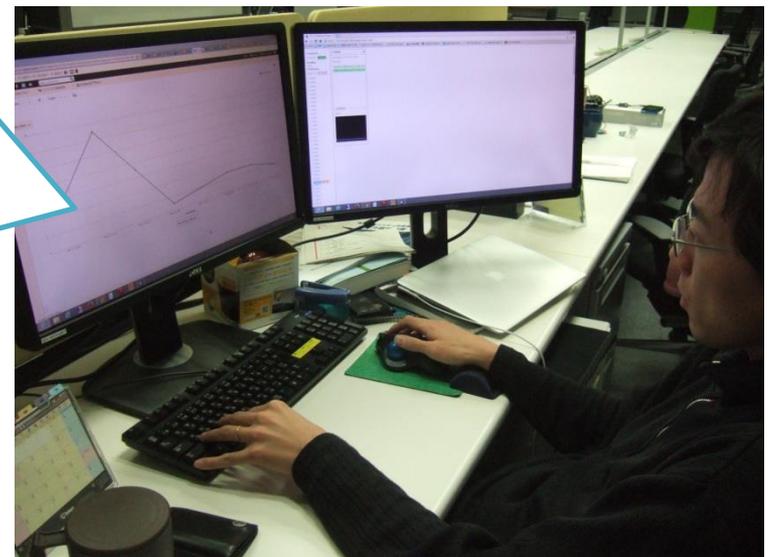
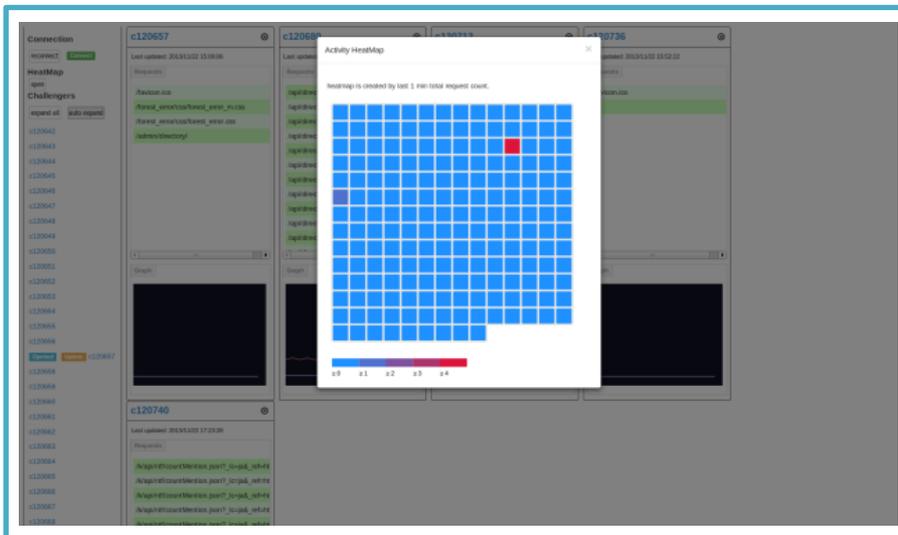
Excelファイルをクラウドアプリに自動変換



- エコシステムの推進
 - 継続的な機能改善
 - 信頼性の強化
-

クラウドサービスの未知の脆弱性発見に対し、報奨金総額300万円を用意。

開催期間	2013年11月11日～11月25日
申込人数	95名
参加人数	75名
脆弱性の報告者	14名
発見された脆弱性	20件



運用実績

	サイボウズ Office	Garoon	kintone	メールワイズ	セキュア アクセス	cybozu.com 共通管理	サイボウズ ドットコム ストア
2013年 12月	99.9988%	99.9971%	99.9984%	99.9980%	100%	99.9977%	99.9989%
2013年 11月	99.9997%	99.9995%	99.9998%	100%	100%	99.9999%	99.9247%
2013年 10月	99.9993%	99.9988%	99.9972%	99.9994%	100%	99.9966%	99.9971%
2013年 9月	100%	99.9991%	99.9997%	99.9995%	100%	100%	100%
2013年 8月	100%	99.9978%	99.9833%	100%	100%	99.9785%	100%
2013年 7月	99.9920%	99.9961%	99.9942%	99.9965%	100%	99.9957%	99.9952%
2013年 6月	99.9998%	99.9916%	100%	100%	100%	99.9973%	100%
2013年 5月	99.9950%	99.9707%	99.9972%	99.9995%	100%	99.9955%	100%
2013年 4月	99.9935%	99.9891%	99.9937%	99.9934%	100%	99.9934%	99.9930%
2013年 3月	99.9963%	99.9947%	99.9900%	99.9976%	100%	99.9884%	99.9951%
2013年 2月	99.9979%	99.9967%	99.9974%	99.9954%	100%	99.9971%	99.9980%
2013年 1月	99.9985%	99.9978%	99.9986%	99.9985%	99.9991%	99.9986%	99.9986%

※<https://www.cybozu.com/jp/service/slo/availability.html> で適宜情報を公開



■ その他のトピックス



大企業向け認知広告



オウンドメディア「サイボウズ式」の活用

サイボウズ式

「新しい価値を生み出すチーム」のための、コラボレーションとITの情報サイト

検索



サイボウズのクラウド
cybozu.com

Category

- あのチームのコラボ術
- マンガから学ぶチームワーク
- タテとヨコの組織論
- ワークスタイル
- 対談
- ニュースクリッピング
- チームめし!
- サイボウズ
- コラボツールを考える
- ベストチーム・メソッド
- tech

アーカイブ

2014年2月 (2)

2014年1月 (4)

2014年2月6日

洗濯の効率化、抜本的手段に出る——コデラ総研 家庭部 (8)



小寺 信良
カテゴリー: tech
タグ: コデラ総研

2014年2月6日

2014年注目の新鋭クリエイティブユニット「ナマケモノ」。ランチMTGに潜入だ!!



公文紫都
カテゴリー: チームめし!

2014年1月30日

ハッカーの遺言状——内郁雄の徒然苔 第3回: 超芸術と超プログラム



竹内 郁雄
カテゴリー: tech
タグ: ハッカーの遺言状

2014年1月23日

洗濯はなぜ非効率なのか——コデラ総研 家庭部 (7)



2014年1月17日

もしも年中スーツ姿の社長が、ZOZOTOWNで「ビフォーアフター」したら?



2014年1月15日

高級住宅地に突如現れた緑の館「みどり荘」は新鋭クリエイターが実現する夢のシェアオフィスだった!



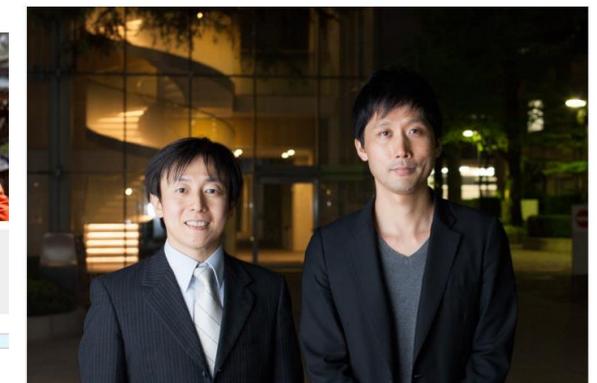
2013年5月30日

少子化が止まらない理由は「オッサン」にある? — 「男性学」の視点から「働き方」を考える—

いいね! 5,406 ツイート 1,888 8+1 83 Pocket 423 577



荒瀬 一
カテゴリー: ワークスタイル, 対談



(左) サイボウズ 青野慶久社長、(右) 武蔵大学 社会学部社会学科 田中俊之先生

日本の男性はまだまだ仕事中心。働き過ぎやそれによる過労死の問題が懸がれても、一向に変化の兆しは見えません。こうした状況に真っ向から異を唱えるのが、「男性学」という聞き慣れない学問を研究する武蔵大学の田中俊之助教。男性が仕事中心の生活を変えることは、男性の利益になるとともに少子化問題の解決にも不可欠と論じています。こうした田中先生の主張に、2度の育児休暇を取ったイクメン社長であるサイボウズの青野社長が共感し、対談が実現。男性の働き方について活発な意見を交わします。

“男性として生きていく”ことのしんどさ

サイボウズは、職場の情報共有を支えるグループウェアを提供する会社です。自分自身は、仕事人間でしたが、多様な働き方への変革や子育てに取り組む中で、世の男性はこのままでいいのかわかると思うことが多々あり、先生にお話を伺いに來ました。まずは先生が研究している「男性学」とはどういう学問なのか、改めて訊かせていただけませんか?



BEST TEAM OF THE YEAR

- ベストチーム・オブ・ザ・イヤー
 - ベストチーム・オブ・ザ・イヤーとは？
 - チームワークとは
- 特集企画
- メディア情報
 - プレスリリース
 - お問い合わせ
 - 新世代リーダー向けワークショップ始動

ベストチーム・オブ・ザ・イヤー2013 表彰式
2013年のベストチームは東京五輪招致チーム！ ベストチーム・オブ・ザ・イヤー2013授賞式 フォトレポート

ベストチーム・オブ・ザ・イヤー 2013

WHAT IS BEST TEAM OF THE YEAR

中堅企業(従業員100~999人)で12位

GREAT PLACE TO WORK 「働きがい」の向上、「働きがいのある会社」実現を支援
Great Place to Work® お問い合わせ ▶ GPTWについて ▶

トップページ > 「働きがいのある会社」ランキング > 2014年

2014 2013 2012 2011 2010 2009
2008 2007

2014年発表「働きがいのある会社」ランキング (参加209社)

従業員100-999人 1位~10位

- 1位 [グーグル](#)
- 2位 [Plan Do See](#)
- 3位 [サニーサイドアップ](#)
- 4位 [ネットアップ](#)
- 5位 [VOYAGE GROUP](#) ※5
- 6位 [バリューマネジメント](#)
- 7位 [コールドストーン・クリーマリー・ジャパン](#)
- 8位 [セプテーニグループ](#) ※6
- 9位 [トレンドマイクロ](#)
- 10位 [三幸グループ](#) ※7

従業員100-999人 11位~20位

- 11位 [アイ・ケイ・ケイ](#)
- 12位 [サイボウズ](#)
- 13位 [不動産SHOPナカジツ](#)
- 14位 [グロービス](#)
- 15位 [エイチーム](#) ※8
- 16位 [マースジャパンリミテッド](#)
- 17位 [明光ネットワークジャパン](#)
- 18位 [ウイレグート](#)
- 19位 [ポジティブドリームバーンズ](#)

2014年12月期の活動方針

■ エコシステムの推進

- クラウドインテグレーターとの協業
- cybozu.com developer networkの開設

■ 大規模組織への提案を強化

- Garoon のメジャーバージョンアップ
- Garoon+kintone による対応力の強化

■ 信頼性の強化

- cybozu.com のインフラへの投資
- 社員教育の徹底とシステム化

■ エコシステムの推進

- クラウドインテグレーターとの協業

株式会社ウフル

代表取締役社長 園田 崇 様

チームあるところ サイボウズあり。

今後ともご支援のほどよろしくお願いいたします。
