

サイボウズ株式会社 2015年12月期（第19期）決算および 2016年12月期（第20期）事業戦略説明会

サイボウズ株式会社
代表取締役社長 青野慶久

名 称	サイボウズ株式会社（東証一部上場 4776）
事 業 内 容	「グループウェア」の開発・販売・運用
創 業	1997年8月（愛媛県松山市にて3名で創業）
所 在 地	東京都中央区日本橋2-7-1 東京日本橋タワー
拠 点	東京, 大阪, 松山, 名古屋, 福岡, 仙台, 札幌 上海, 深圳, ホーチミン, サンフランシスコ
資 本 金	613百万円
従 業 員 数	連結 551名(派遣社員含む・役員除く) ※2015年12月末 平均年齢 34.2歳



グループウェアとは？

スケジュール

メール

商品

売上

社員

採用

契約

プロジェクト

メッセージ

会議室予約

ファイル

顧客

商談

受発注

タスクなど

あらゆる情報を共有

グループウェア

効果・効率・満足・学習
を高める

チームワーク向上



チームあるところ サイボウズあり

1. 私たちは、**世界中のチームワーク向上**に貢献します。
2. 私たちは、**世界一使われるグループウェアメーカー**を目指します。
 - 売上や利益よりも「利用者数」にこだわり、Windows, Linux, Google Search, Facebook のように、世界中で使われる製品・サービスを目指します。

主力製品群



中小企業向けグループウェア

50,000社

サイボウズ Office

業務アプリ構築クラウド

3,500社

kintone

大企業向けグループウェア

3,600社

Garoon

メール共有システム

4,500社

メールワイズ

無料グループウェア&チャット

140万人

cybozu Live

スマートフォン用の無料アプリ

サイボウズ
KUNAI

社外から手軽に安心アクセス

 サイボウズ
リモートサービス

SharePoint用グループウェア

Cybozu[®] SP Apps[™]

アプリが揃ったすぐに使える
グループウェア

サイボウズ Office

 Garoon

メールワイズ

顧客やパートナーによる
アプリケーションや
ソリューション

多様な業務に対応できるプラットフォーム

 kintone

信頼性の高いクラウドサービス・インフラ

cybozu.com

2011年11月に販売開始し、2015年末での有料契約企業数は 13,000社を超える

1

パッケージからクラウドサービスへ

- ソフトウェアだけでなく運用サービスを提供

2

中小企業向けから大企業向けへ

- 1,000名を超える大企業への提供を加速

3

情報共有アプリから情報共有プラットフォームへ

- 情報共有アプリ基盤 kintone の事業を育成

4

日本国内から海外市場へ

- US市場をはじめグローバルに展開

2015年12月期の振り返り

ASCII.jp × ビジネス
Google™ カスタム検索 検索
RSS メールマガジン Twitter Facebook

トップ **ビジネス** TECH WEB PROFESSIONAL デジタル iPhone/Mac ゲーム・ホビー Steam 自作PC Windows
Microsoft PanaSpot 富士通 DELL Lenovo EPSON mouse dynabook マカフィー ELECOM NEC 日本HP 弥生 iiyama P

最新記事

デルと提携、スマートグラス開発、人口7万の鯖江がITを牽引?


notteco、長距離クルマ移動のライドシェアサービス


元浦和レッズ鈴木啓太氏が選んだ起業家の道


世界のスマホはAndroid優勢だが日本は変わらずiPhone/iO

前へ 1 2 3 次へ

業界人の《ことば》から — 第133回

黒字になったのを残念がる、サイボウズ青野社長の真意は？

2015年03月07日 09時00分更新 文●大河原克行、編集●ASCII.jp

BI 12 いいね! 173 ツイート 一覧 G+ 0 本文印刷

今回のことば

「あれだけ赤字宣言をしておきながら、黒字になってしまった。今度は絶対に赤字にする」
(サイボウズの青野慶久社長)



むしろ黒字化を残念がるような青野社長

サイボウズは、2014年度（2014年1月～12月）連結業績を発表した。売上高は前年比14.8%増の59億6500万円、営業利益は92.0%減の2200万円、経常利益は97.3%減の700万円、当期純利益は94.0%減の1100万円となった。

今回のことば

「あれだけ赤字宣言をしておきながら、黒字になってしまった。今度は絶対に赤字にする」

(サイボウズの青野慶久社長)



業績予想（2015年12月期）



連 続 予 想 【 百 万 円 】	2014年12月期 (実績)	2015年12月期 (予想)
売 上 高	5,965	6,700
営 業 利 益	22	▲800
経 常 利 益	7	▲800
当 期 純 利 益	11	▲800
E P S	0.25円	▲17円
1 株 当 た り 配 当 金	3.68円	5.70円

2015年12月期の業績



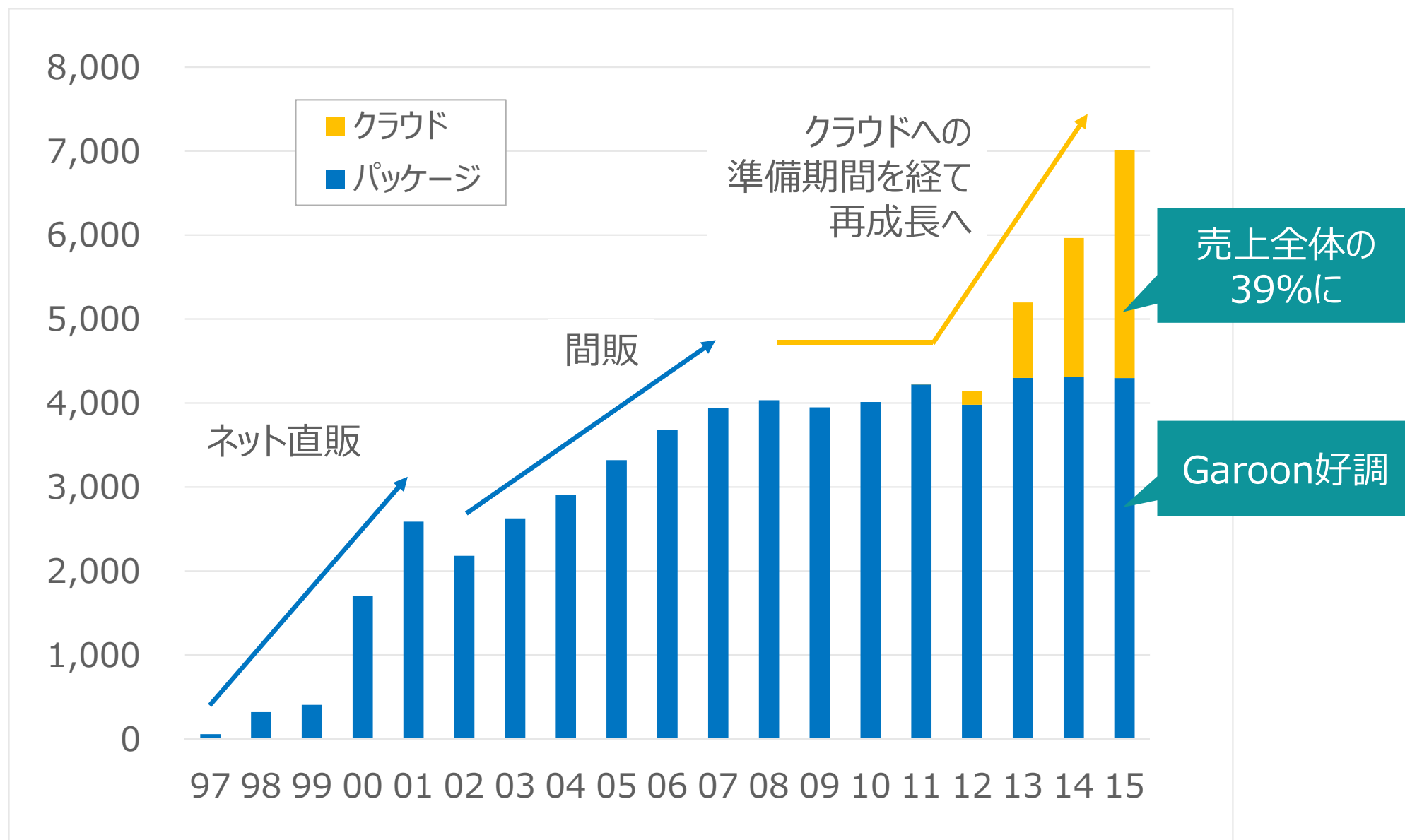
連 結 P L 【 単 位 : 百 万 円 】	2014年 12月期	2015年 12月期
売 上 高	5,965	7,013
売 上 原 価	556	549
人 件 費	2,210	2,743
広 告 費	1,480	1,746
そ の 他	1,696	2,354
営 業 利 益	22	▲381
経 常 利 益	7	▲338
当 期 純 利 益	11	▲217
E P S	0.25円	▲4.74円

前期比1048百万円(+17.6%)
多くがクラウド関連サービス売上の
増加。

前期比266百万円(+18.0%)
引き続き積極的にクラウド関連
サービスの広告宣伝に投資。

日本橋オフィスへ移転したことによる
家賃増

売上推移



※3期(99)は半年決算。15期(11)より連結での業績。16期(12)は11カ月決算。

配当の方針変更

- クラウド関連事業への移行を中心とした事業構造の変化により、一時的に利益水準が低下する見込みであることから、配当方針を変更。

連結当期純利益の50%の配当



クラウド関連売上の10%の配当

配 当 金	2015年 12月期
ク ラ ウ ド 関 連 売 上 高	2,714百万円
配 当 の 総 額	271百万円
1 株 当 たり 配 当 金	5.92円

財務状況



連 結 B S 【単位：百万円】	2014年 12月期	2015年 12月期	前期比
資 産	5,919	6,223	+304
-現預金	3,120	2,416	▲703
負 債	2,307	3,031	+723
純 資 産	3,611	3,192	▲419
-自己株式	▲1,799	▲1,799	-
自己資本 比 率	61.0%	51.3%	▲9.7 %
B P S	78円	69円	▲9円

短期の流動負債のみ。
(固定負債はゼロ)

過去3度の自己株買いにより
18億円の自己株式を取得済。

1. クラウド事業をさらに加速

2. エコシステムの推進

3. 企業基盤の強化

1. クラウド事業をさらに加速

2. エコシステムの推進

3. 企業基盤の強化

cybozu.com カンファレンス 2015

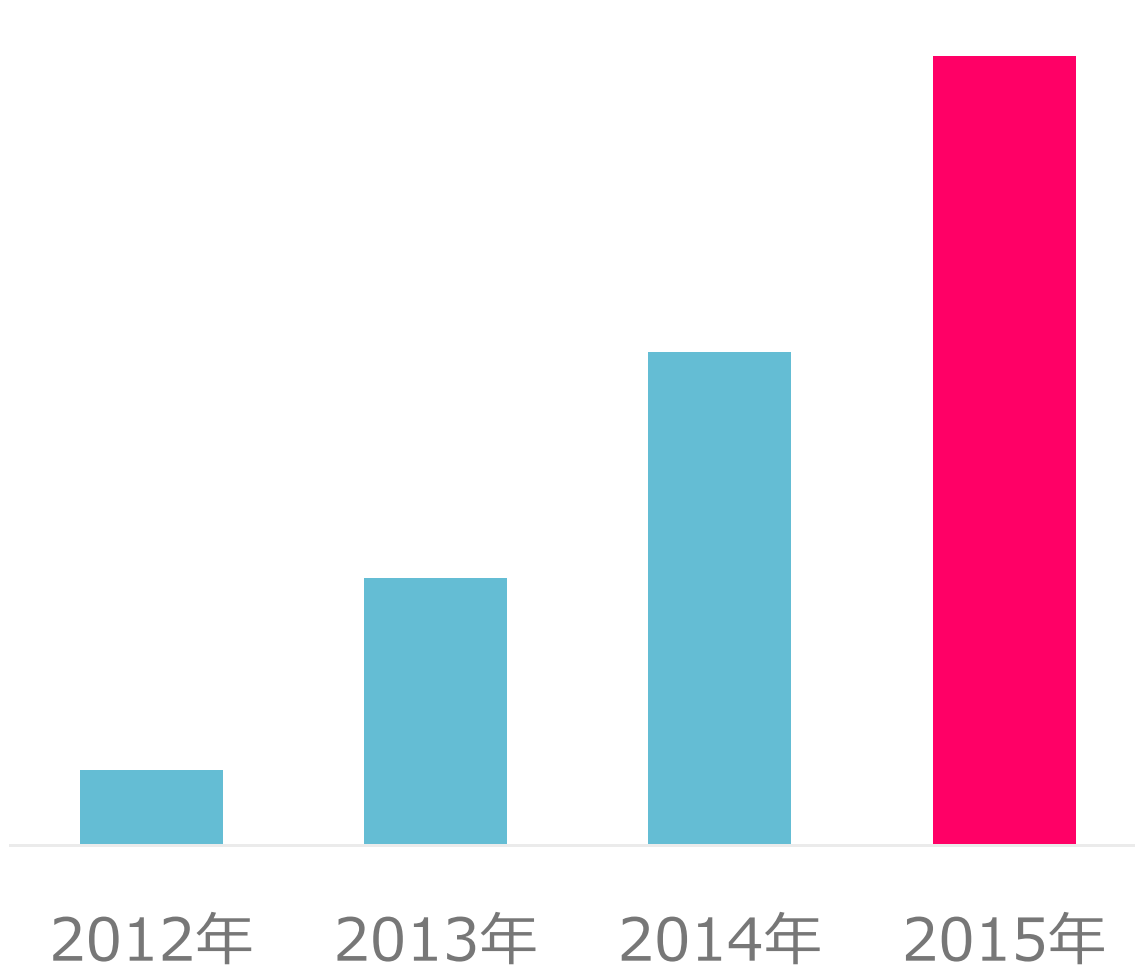


（敬称略）



サイボウズ株式会社 〒100-0001 東京都千代田区千代田1-1-1 日本橋三井ビルディング11F 電話 03-5561-1111

cybozu.com 全体の売上



27億
2015年12月期
昨対比160%

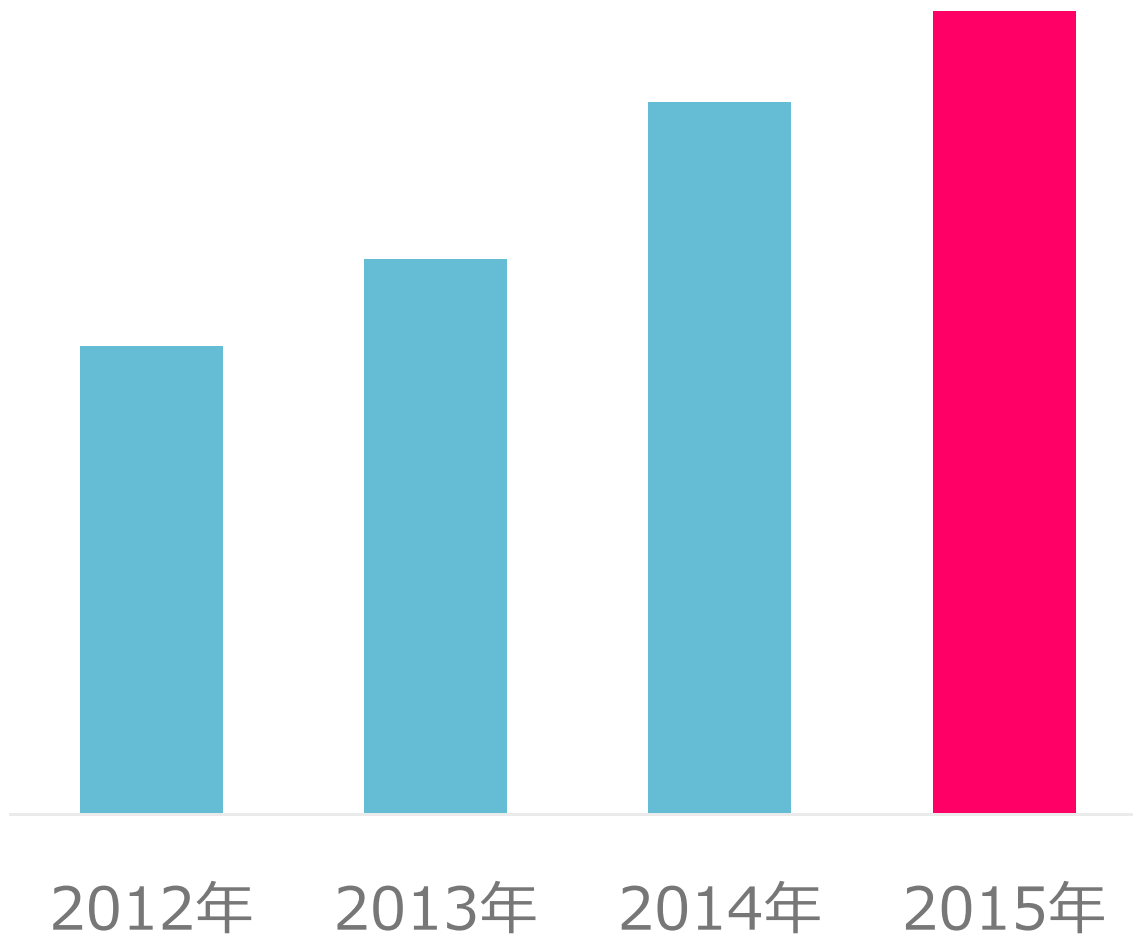
※2015年はサイボウズ中国のkintone売上を月額按分して集計

1. クラウド事業をさらに加速

2. エコシステムの推進

3. 企業基盤の強化

公式パートナーの数



230社
2015年12月末時点
昨対比 +26社



協立情報通信株式会社

PASONA
TECH



M-SOLUTIONS

ICTL



IT Plus One Inc.

NICS
Green Computer & Network

R3 institute



株式会社 システムズナカシマ

EMXAS



soulware.



ICT Communications

コミット度の高いパートナーの成功事例



システム内製化に向けた大きな試金石に
原材料表示を加味したレシピ管理で徹底した情報管理を実現



シダックス株式会社

事業内容：エスロジックス事業、コントラクトフードサービス事業、メディアカルフードサービス事業、レストランカatering事業、コンビニエンス中食事業、スペシャルティレストラン事業、ホールデアウトソーシング事業
主な利用用途：レストランカatering事業を中心としたレシピ管理、メニュー管理



クラウドとタブレットの活用で「もっとお客様に近い営業



三菱ふそうトラック・バス株式会社

業務内容：トラック・バスの製造、販売
利用用途：営業支援システム



年間約4万件にのぼる遺失物を手書きの台帳からkintoneでシス
現場スタッフに喜ばれる業務支援ツールに



京王電鉄バス株式会社様 (<http://www.keio-bus.com/>)

業務内容：乗合バス事業/貸切バス事業/その他
主な利用用途：遺失物管理、乗客員台帳管理 など



農業経験者ゼロからのスタート
kintone を使ったデータ管理により、製販の需給調整の精度が
販売ロスが0.04%に



NKアグリ株式会社

利用用途：売上予測、手帳管理、在庫管理など

2015年12月期の活動方針

1. クラウド事業をさらに加速

2. エコシステムの推進

3. 企業基盤の強化

東京・大阪オフィスの移転



21世紀のリアルオフィスはどうあるべきか根本から議論して再設計。
拠点や在宅と境目なく働ける。五感をフル機能させる。若手が先輩から学べる。集中できる。
そして、顧客や異業種の方々と意見交換するためのハブとして様々な工夫を施している。



NHK「クローズアップ現代」



Huffington Post(総務省アドバイザー)

2016年に向けて

業績予想（今期）



連 業 績 予 想 【 百 万 円 】	2015年12月期 (実績)	2016年12月期 (予想)
売 上 高	7,013	8,000
営 業 利 益	▲381	100
経 常 利 益	▲338	100
当 期 純 利 益	▲217	100
E P S	▲4.74円	2.18
1 株 当 た り 配 当 金	5.92円	8.46円
ク ラ ウ ド 売 上 高	2,714	3,880



改めて kintone（キントーン）のご紹介



顧客管理



案件管理



クレーム管理



日報



見積書管理



契約書管理



交通費申請



社内FAQ



対応履歴

対応者	対応方法	日付	対応履歴
 加藤 美咲	電話	2014-08-14	8/13午後納品予定の商品が届いていない。 担当者、お客様社名、製品名をお伺いし、早急にご連絡する旨をお伝え。
 加藤 美咲	電話	2014-08-14	担当営業の高橋さんから、物流部へ確認いただき、配送業者へ連絡ミスが発生した旨を確認。お客様にご連絡しました。 本日16時までにお客様先に配送することをお伝えしました。
 高橋 健太	電話	2014-08-14	山本様にお詫びのお電話。 お詫びと原因の説明のため、8月18日に訪問のお約束をしました。

訪問履歴

コメントする



5: 高橋 健太
@佐藤 昇 さん

2014-08-14 12:01

承知いたしました。

返信



4: 佐藤 昇
@高橋 健太 さん

2014-08-14 11:49

担当営業の高橋さんから、改めてお詫びに伺ってください。
また、物流部と再発防止対策を確認してください。

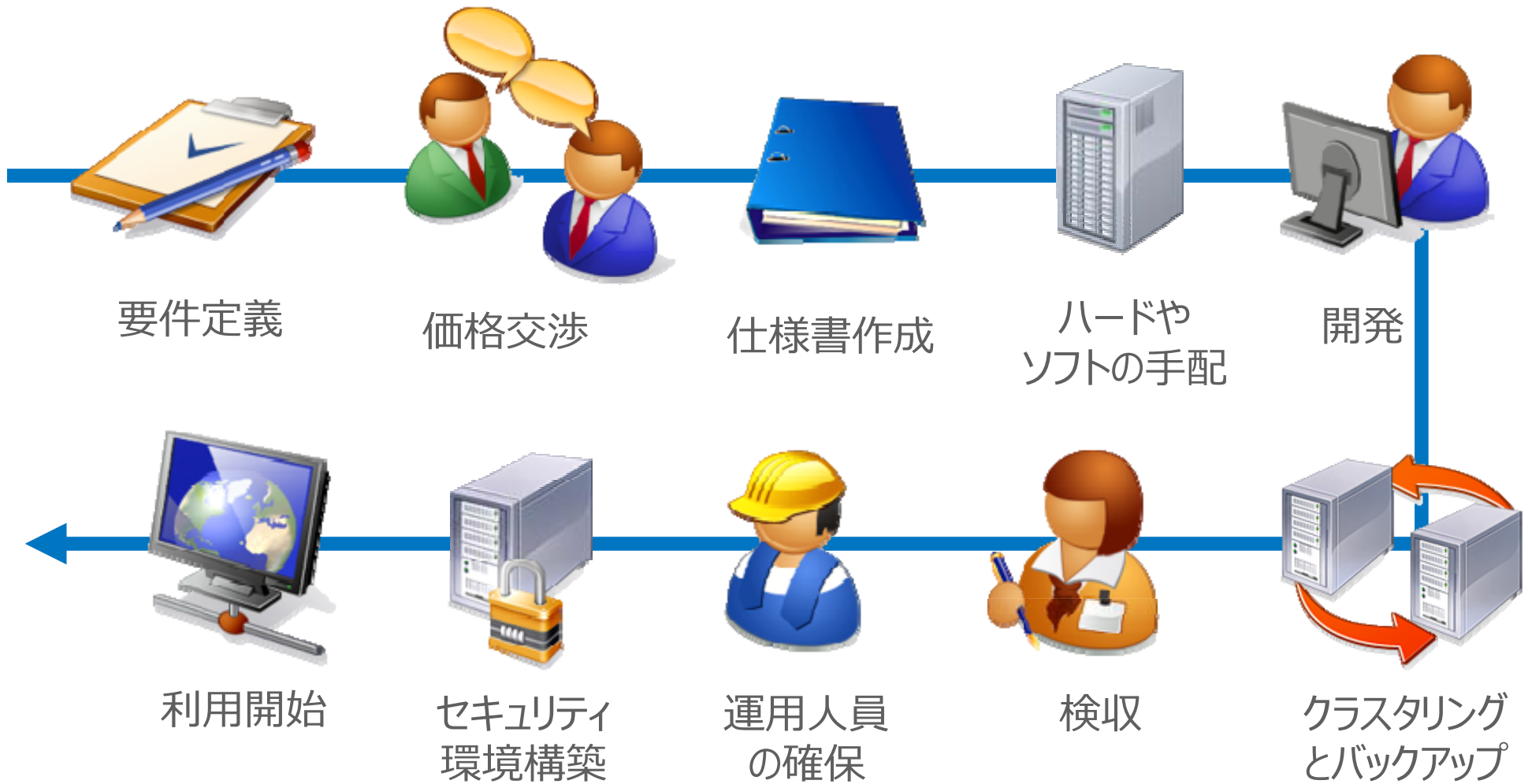
返信



3: 加藤 美咲
@高橋 健太 さん

2014-08-14 11:41

開発プロセス



プログラミングせずに作れる



従来の業務システム

プログラミング & 専門知識



kintone ドラッグ & ドロップ



誰もがシステム開発者となり、業務改革に取り組む



1日に作られるアプリの数

728件 (1日平均)

現在稼働中のアプリの数

24万件以上

契約社数はまもなく4000社に

有料契約社数※2016年2月29日現在

3,945社

採用していただいた企業様



大規模なユーザーイベントの開催



ユーザーによる
先進的な活用事例の紹介



第1回、第2回合わせて300名を超えるユーザーが来場

複雑なカスタマイズも可能

API 連携

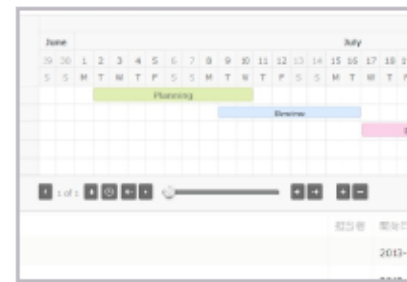


基幹システムと連携

JavaScript/ プラグイン カスタマイズ



センサーと連携



ガントチャート



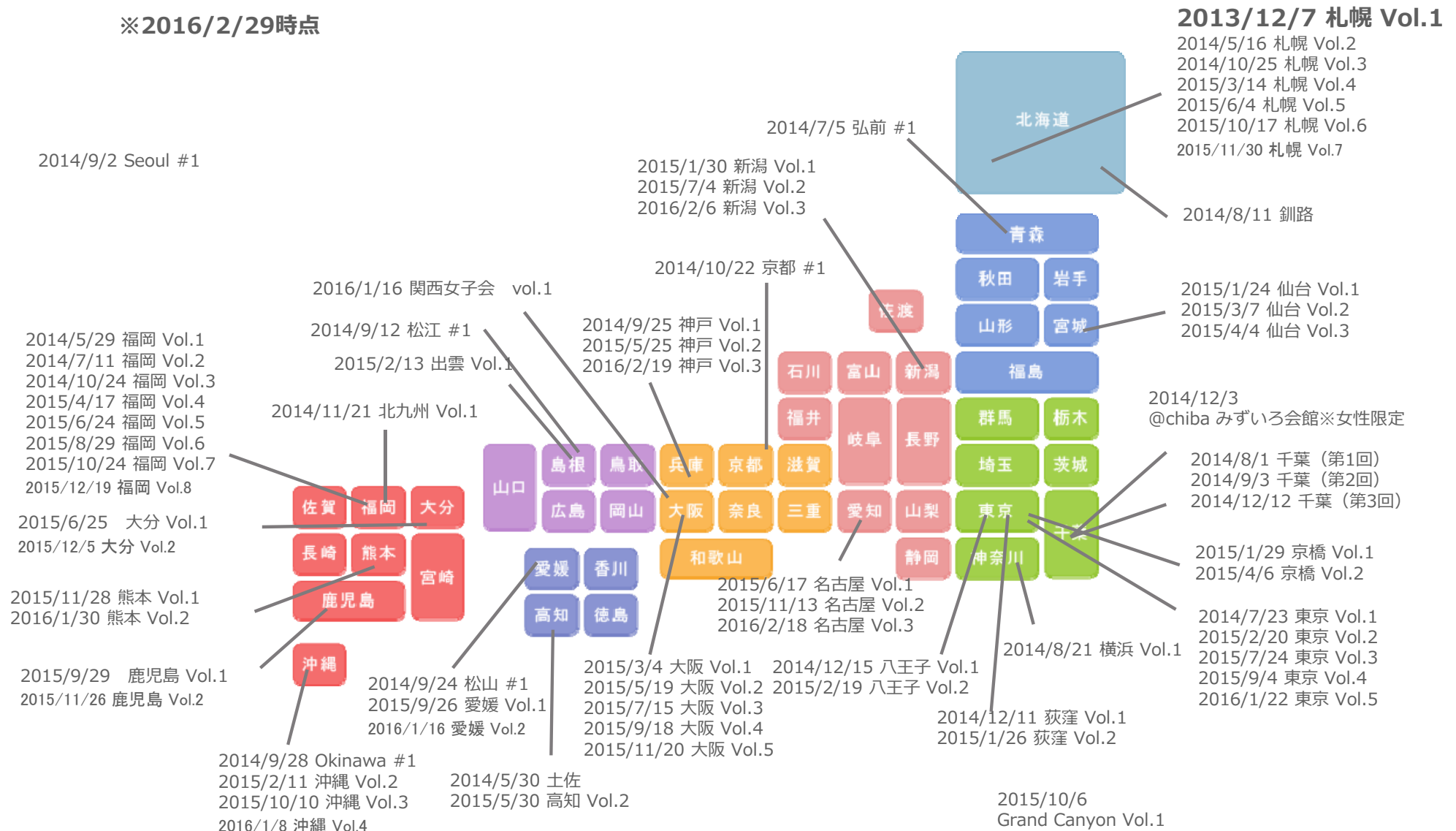
GoogleMAP 表示

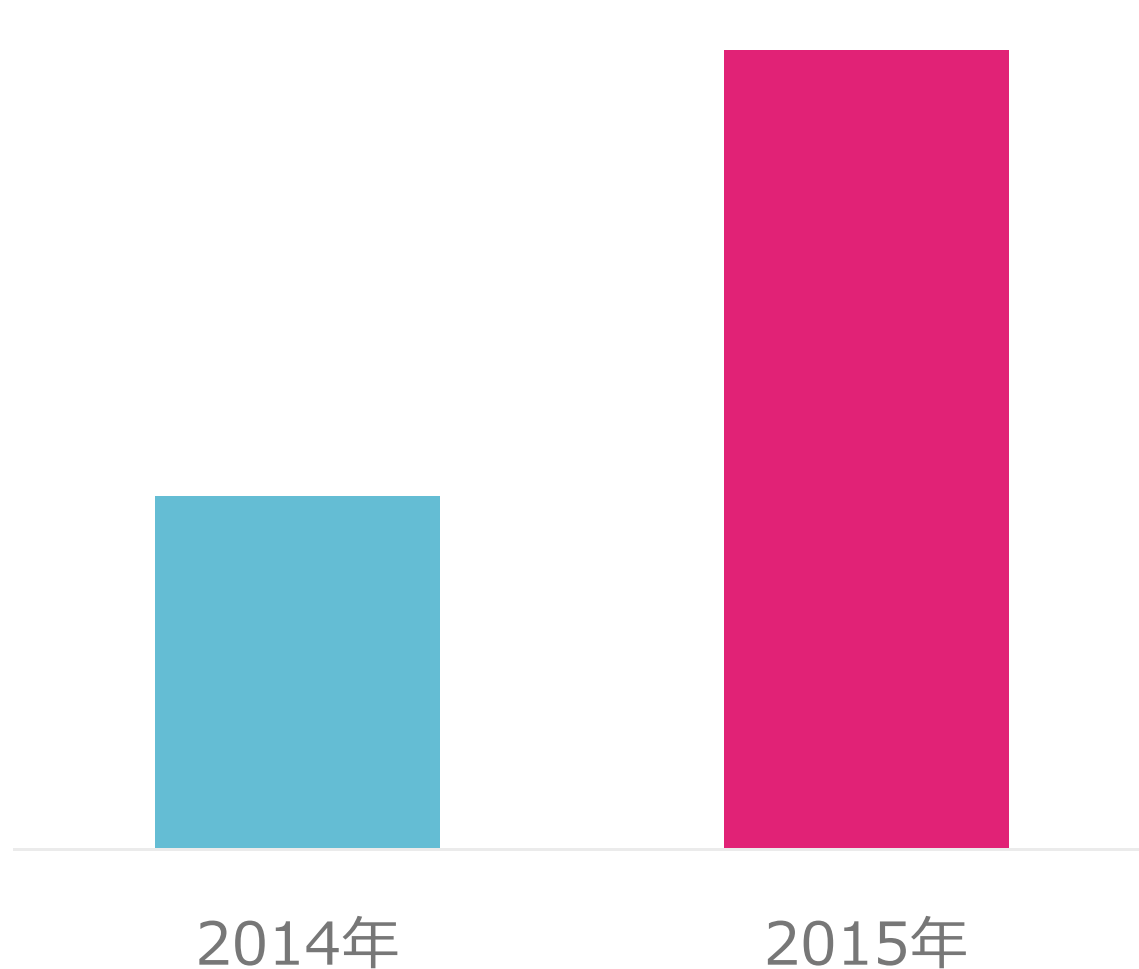


基幹システム

3ヶ国19都道府県72回開催

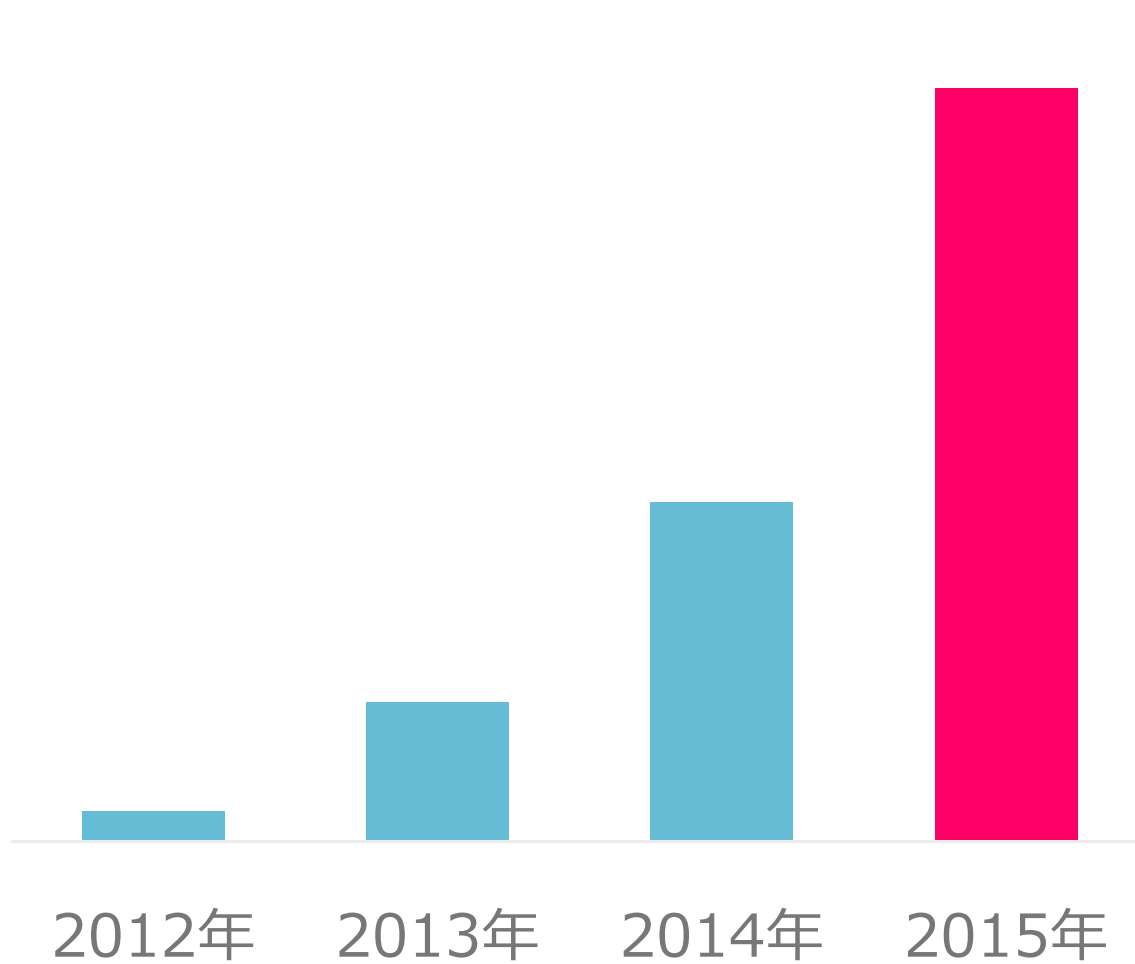
※2016/2/29時点





3,510名
2016年2月29日現在
昨対比212%

kintone（キントーン）の売上



昨対比
222%

農業分野での事例

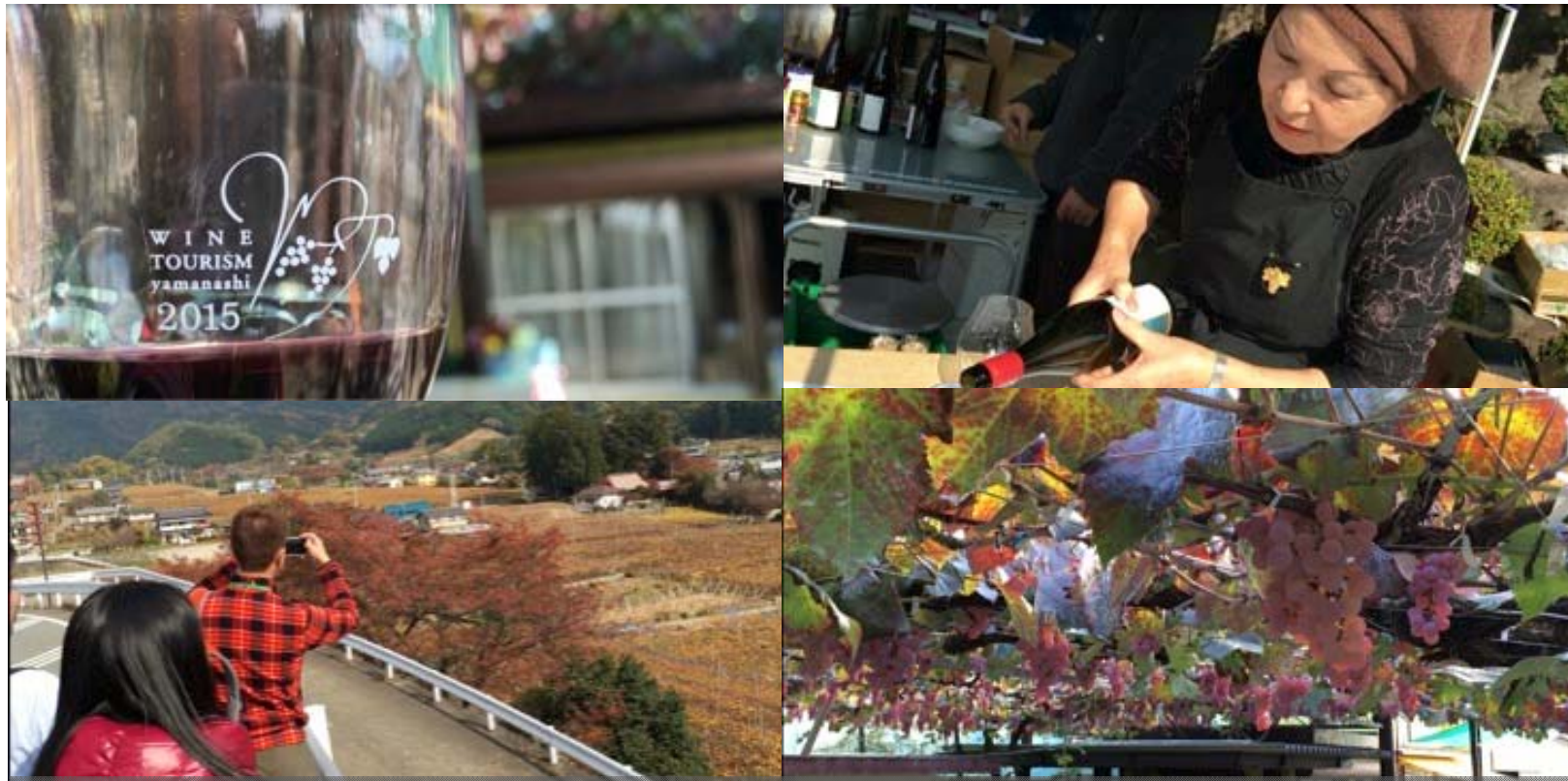
NKアグリ株式会社



農業経験者ゼロからのスタート
kintone を使ったデータ管理により、製販の需給調整の
精度が劇的に向上 販売ロスが0.04%に

地方創生分野での事例

ワインツーリズムやまなし



行政地域を超え、運営事務局、旅行代理店、各ワイナリーが
kintone上で連携し、きめ細かな顧客対応を実現。
1, 2 次産業の生産誘発効果30億。

USでの導入事例

導入企業	状況
グローバルIT企業	店舗のマネジメントシステムとして、アメリカ、日本、オーストラリア、韓国、シンガポールで導入。
電子制御装置、自動化機器の製造販売を手掛ける多国籍企業	航空宇宙産業への制御装置製造の工程管理システム
国際的なスポーツ用品メーカー	店舗のマネジメント・システムを本社と日本で導入
世界最大手のヘルスケア企業	顧客サポートシステム
日系大手商社	アメリカ拠点間での社内情報システムのサービスデスクで導入
日系大手印刷会社	アメリカ拠点内での経費申請システム

kintone を US で販売できる手応えを実感

2016年は「connect」を軸に活動



Product

- APIの充実化
- 他社製品との連携
- サイボウズ製品間の連携強化

Sales&Marketing

- 業種・業務提案ができる
パートナーとの連携強化
- エバンジェリストとの
連携強化
- 地方創生活動を強化



**11月
9日&10
日
2days**

幕張メッセ 2ホール分を利用して開催

大阪会場は 12月6日 グランフロント大阪 コングレコンベンションセンターにて開催

3つの「kintone(キントーン)革命」

1. 日本の多重下請け構造を変革
2. クラウド&IoT時代への社会変革
3. 日本発グローバル・ソフトウェア企業へ