

2000年10月11日

サイボウズ株式会社  
〒530-0001 大阪市北区梅田2-4-13  
阪神産経桜橋ビル5F  
URL <http://cybozu.co.jp/>  
E-mail [info@cybozu.co.jp](mailto:info@cybozu.co.jp)  
Tel 06-4796-8668 (代表)

## サイボウズ株式会社 新パートナー制度「ボウズメン」を発表 来年1月までに10社と提携へ

サイボウズ株式会社（大阪市 最高経営責任者 高須賀 宣）は、同社の主力商品であるグループウェア「サイボウズ Office」の拡販、およびユーザーサポートを目的とした、新パートナー制度「ボウズメン」を設け、技術力のあるシステムインテグレーターと提携を進めます。

※ボウズマンは「いつもお客様のお役に立ちたい」との願いを込めて作られた、サイボウズのイメージキャラクターです。「ボウズメン」は、その複数形から取った名称です。（<http://cybozu.co.jp/etc/bozuman.html>）

サイボウズ株式会社はこれまで主にホームページを通じた直販でソフトウェアを販売してきました。今後の展開として、社内のネットワーク環境が整っていないために、サイボウズ製品を導入できない大企業の部門や中小企業の顧客に対して販売を強化していきます。

パートナー制度を設けることにより、「サイボウズ Office」の導入検討を行なっているが、環境構築などに不安を感じているユーザーに、全国各地の「ボウズメン」が駆けつけ、サイボウズ製品の導入から操作指導、さらにシステム構築までを営業、技術の双方よりサポートいたします。一般的な流通ルートにソフトウェアを卸すということではありません。

第一段階として、2001年1月末までに全国で10社に絞って提携を進め、技術的な知識を深めながら、ソフトウェアの販売促進活動に努めます。提携次第、順次スタートしていきます。

パートナーとして認定を受けるためには、過去にサイボウズ製品を提案し販売してき

た実績と、技術試験に合格する必要があります（1社1拠点ごとに営業担当と技術担当をそれぞれ最低2名必要）。技術試験に合格するには、ユーザーへの適切な提案とサポートを行なうために、サイボウズ製品への理解と、インターネット技術やセキュリティの知識が必要となります。

新パートナー制度は10月16日から申し込みを受け付けます。申し込みやお問い合わせは、弊社ホームページを通じて承ります。

パートナーとして認定を受けると、ソフトウェアの販売実績に応じ、手数料として受け取ることができるほか、ホームページ上での共同プロモーション、サイボウズのホームページで問い合わせのあった顧客を随時紹介を受けられるなどのメリットがあります。

販促支援としては、パートナーが開催する講習会や展示会のサポート、カタログ、グッズ、資料、ポスターなどを無償で提供します。また、名刺にボウズメンの公式ロゴを入れることもできます。パートナーとしての資格は、年間の販売実績やユーザーからのクレームにより喪失することもあります。

サイボウズ株式会社は、これからも新パートナー制度「ボウズメン」の拡充に努め、お客様の社内ネットワーク構築を支援していきます。

---

《本件に関するお問い合わせ先》

サイボウズ株式会社 <http://cybozu.co.jp/>

〒530-0001 大阪市北区梅田2-4-13 阪神産経桜橋ビル5F

TEL：06-4796-8668 FAX：06-4796-8667

営業部 内田、林 [partner@cybozu.co.jp](mailto:partner@cybozu.co.jp)