

本リリースは株式会社内田洋行、サイボウズ株式会社の共同リリースです。両社から重複して配信される場合がありますが、あらかじめご了承ください。

報道各位

平成 14 年 7 月 24 日

株式会社内田洋行
サイボウズ株式会社

大規模ユース向けグループウェア「サイボウズ ガルーン」の販売で サイボウズと内田洋行が販売提携

株式会社内田洋行(本社:東京都中央区、社長:向井眞一)とサイボウズ株式会社(本社:東京都文京区、社長:高須賀 宣)は、9月に発売予定の大規模向け情報エージェントウェア「サイボウズ ガルーン」の販売でSIパートナー契約を締結したことを発表いたします。今後、両社は協力して大規模向けのエンタープライズ市場への拡販を積極的に行ってまいります。

販売提携の具体的な内容は以下の通りです。

1. 内田洋行による、「サイボウズ ガルーン」の販売、及びコンサルティングを含む導入支援及びカスタマイズサービスの実施。
2. 両社共同でのマーケティング活動の実施。

[提携の目的と経緯]

サイボウズは従来、同社の主力製品である「サイボウズ AG」の販売に際しては、インターネット直接方式を行ってまいりました。しかしながら、スケジュールやメッセージなどのグループウェア機能や個人に必要な情報をパーソナライズ画面に表示するエージェント機能に加え、外部のシステムとの連携など大規模向けに機能を拡張した今回の「サイボウズ ガルーン」に際しては、実績とサポート力が豊富なパートナー経由のみで販売を行います。

内田洋行は、中堅・大手企業や官公庁などへの販売・サポートで高い実績があります。今回の提携を機に「サイボウズ ガルーン」をフロントエンドに、LotusNotes などの既存グループウェアや文書 DB、及び社内の既存システムと連携させ企業内に蓄積された情報資産を有効活用した企業ポータルを実現するシステム構築を行ってまいります。

このため、内田洋行では SE 子会社であるウチダインフォメーションテクノロジー株式会社(本社:東京都江東区、社長:橋本孝司)で「サイボウズ ガルーン」を導入・活用するとともに、今後の販売展開にあたっては専門の営業・サポート担当者(当初10名予定)の設置も計画しています。

今回の提携により、サイボウズは新製品「サイボウズ ガルーン」を内田洋行の販売力を活用し効果的に展開できるとともに、お客様からの多種多様なカスタマイズ要求にも対応可能となります。一方、内田洋行では顧客満足度の高いサイボウズ製品を扱うことで、新規顧客の獲得と既存顧客の活性化を図ることができます。

《本件に関するお問い合わせ先》

株式会社内田洋行 情報システム事業部
第2ソリューション営業部 土屋:TEL.03(5634)5496
広報課 高木／小林:TEL.03(5634)6026

サイボウズ株式会社 <http://cybozu.co.jp/>
〒112-0004 東京都文京区後楽 1-4-14 後楽森ビル 18 階
一般のお客様のお問い合わせ先
サポート部 support@cybozu.co.jp
販売代理店様のお問い合わせ先
営業部 partner@cybozu.co.jp
報道関係者の皆様のお問い合わせ先
管理部 広報グループ pr@cybozu.co.jp