

報道各位

2005年7月7日
サイボウズ株式会社

**2005年7月7日、新販売パートナー制度を導入
～日本全国から販売代理店を募集～**

サイボウズ株式会社（本社：東京都文京区 代表取締役社長 青野 慶久）は、販売体制を更に強化するため、2005年7月7日（木）から販売パートナー制度「サイボウズ オフィシャル パートナー プログラム」を導入します。

サイボウズでは、2002年9月に「サイボウズ ガルーン」、2004年2月に「サイボウズ Office」の販売パートナー制度を導入しました。パートナー制度による販路の拡大で、「サイボウズ ガルーン 1」はサイボウズ社全体売り上げの30%を占める製品に成長し（注1）、また「サイボウズ Office」のパートナー売り上げは「サイボウズ Office 6」全体の20%を占めるまでに成長しました（注2）。

今後更なるビジネスの成長を目指すため、パートナー制度の強化を図ります。今まで製品別に違ったパートナー制度を採用してきましたが、今回からパートナー制度を「サイボウズ オフィシャル パートナー プログラム」に統一いたします。パートナーには全サイボウズ製品をお取り扱い頂き、よりよいソリューションを顧客へ提案し新規顧客の開拓に結びつけて頂けるようにサイボウズが販売活動を支援いたします。

この度のパートナー制度の導入は「サイボウズと販売意欲のあるパートナーが成長できるビジネスモデルの確立」を目的としています。そこでサイボウズでは、パートナーの販売実績より認定される「サイボウズ オフィシャル プラチナ パートナー」、「サイボウズ オフィシャル ゴールド パートナー」と、参加登録により支援を得られる「サイボウズ オフィシャル シルバー パートナー」の3カテゴリを用意しました。「サイボウズ オフィシャル シルバー パートナー」は販売実績をあげることで「サイボウズ オフィシャル プラチナ パートナー」や「サイボウズ オフィシャル ゴールド パートナー」に認定され、サイボウズからより多くの販売支援を受けられます（注3）。

サイボウズでは、2005年7月7日（木）から1年間でサイボウズ認定の「サイボウズ オフィシャル プラチナ パートナー」又は「サイボウズ オフィシャル ゴールド パートナー」を30社にすることを目標とします。そこで「サイボウズ オフィシャル パートナー プログラム」に参加いただける販売代理店を日本全国から募集いたします。2005年7月15日（金）、7月27日（水）には「サイボウズ オフィシャル パートナー プログラム」の説明会をサイボウズ東京本社にて開催いたします。

注1) 「サイボウズ ガルーン 1」はパートナー経由のみでの販売になります。

注2) 「サイボウズ Office 6」はサイボウズからの直接販売と販売店経由での間接販売を行っております。

注3) 各パートナーの内容については下記「パートナーカテゴリー」をご参照ください。

開始日

2005年7月7日（木）

サイボウズ オフィシャル パートナー プログラム

支援内容

・販売支援

販売活動にお役立ていただける豊富な支援内容を用意しています。

セールストレーニング	: 営業担当者様向けに製品トレーニング支援を実施します。
担当営業の配置	: サイボウズの営業担当者による支援を受けられます。
見込顧客の優先紹介	: 営業見込顧客・トレーニング希望顧客を優先的に紹介します。
販促ツールの提供	: カタログやグッズなど様々な販促ツールを提供します。
製品の優待販売	: パートナーが自社で導入する際には、優待価格が適用されます。

・技術支援・サポート支援

導入後の技術的な質問に対する対応や、認定システムコーディネータ資格の取得へ向けたトレーニングなどをエンジニア様向けに行います。

専用テクニカルヘルプデスク	: パートナー専用のテクニカル電話窓口を利用できます。
テクニカルサポート	: 電子メールでのテクニカルサポートを受けられます。
テクニカルトレーニング	: 認定システムコーディネータの育成を目的とした製品の技術的なトレーニングを受けられます。
エンジニア現地サポート	: サイボウズのシステムエンジニアによる現地有料サポートを提供します。

・マーケティング支援

オフィシャルパートナーシンボルマークやサイボウズロゴの利用など、PR 活動に必要な各種マテリアルを提供します。

販売促進ミーティング	: 営業・マーケティング活動・ビジネスプランに関する情報交換会を開催いたします。
パートナー認定盾の発行	: 認定パートナーであることを証明する盾を進呈します。
ロゴの使用許諾	: サイボウズ企業ロゴ・製品ロゴの使用を許可します。
パートナーロゴの使用許諾	: サイボウズ認定パートナー専用ロゴの使用を許可します。

パートナーカテゴリー

「サイボウズ オフィシャル パートナー プログラム」はパートナーからご協力頂ける内容によって3カテゴリーに分類されています。各カテゴリーによってサイボウズからの支援内容が異なります。

・サイボウズ オフィシャル プラチナ パートナー

サイボウズ製品の取り扱いに必要な販売支援体制および技術サポート体制を有し、導入実績が豊富なサイボウズが認定するパートナー企業。

年間販売金額	: 100,000,000 円以上
認定システムコーディネータ	: 3 名以上
認定セールスアドバイザー	: 3 名以上

・サイボウズ オフィシャル ゴールド パートナー

サイボウズ製品の取り扱いに必要な販売支援体制および技術サポート体制を有し、導入実績もあるサイボウズが認定するパートナー企業。

年間販売金額 : 20,000,000 円以上

認定システムコーディネータ: 2 名以上

認定セールスアドバイザー : 2 名以上

・サイボウズ オフィシャル シルバー パートナー

サイボウズ製品に関する確かな知識をもち、お客様への提案活動をされた販売経験があるパートナー企業。

年間加入料金 : 200,000 円

認定システムコーディネータ: 1 名以上

認定セールスアドバイザー : 1 名以上

「認定システムコーディネータ」とは、サイボウズが実施する技術研修会に参加し、弊社が求める技術スキルに到達、且つ弊社が主催する認定試験に合格した認定者様を指します。

「認定セールスアドバイザー」とは、サイボウズが実施するセールスアドバイザー向け研修会に参加し、弊社が求めるコンサルティングスキルに到達したご担当者様を指します。

サイボウズ オフィシャル パートナー プログラム 参加企業一覧

サイボウズ オフィシャル プラチナ パートナー

- ・株式会社内田洋行
- ・株式会社大塚商会
- ・株式会社ソフトクリエイイト
- ・日本電気株式会社 (NEC)
- ・日本ビジネスコンピューター株式会社
- ・株式会社日立製作所
- ・富士通株式会社

サイボウズ オフィシャル ゴールド パートナー

- ・東芝プロセスソフトウェア株式会社
- ・NEC ネクサソリューションズ株式会社
- ・株式会社富士通ビジネスシステム
- ・株式会社三菱電機ビジネスシステム

パートナーからのコメント

株式会社大塚商会

大塚商会は、サイボウズ社の新販売パートナー制度「サイボウズ オフィシャル パートナー プログラム」の導入を歓迎します。当社はこれまでも「サイボウズ ガルーン」を中心にした数多くのソリューションをお客様に提供してまいりましたが、今後もサイボウズ社とのより深い協力関係により、よりよいソリューションをお客様に提供していけると確信しております。

株式会社 大塚商会

執行役員 テクニカルプロモーション部 後藤 和彦

株式会社ソフトクリエイト

ソフトクリエイトは、サイボウズ社の新販売パートナー制度「サイボウズ オフィシャル パートナー プログラム」の導入を歓迎いたします。当社はこれまでに、「X-point」と「サイボウズ Office6」、「サイボウズ ガルーン」と連携したソリューションを数多く提供した実績を有しております。当社は今後ともサイボウズ社様との強固な連携により、利用者にとって更に利便性が高いグループウェアソリューションを提供してまいります。

株式会社ソフトクリエイト
代表取締役社長 林 勝

日本ビジネスコンピューター株式会社

JBCC (日本ビジネスコンピューター株式会社) は、今回の新パートナー制度の発足を歓迎いたします。弊社はこれまで「IBM eServer iSeries」上での「ガルーン」のサポートなどを積極的に進めてまいりました。今後は、さらにパートナー各社様との協業により「ガルーン 2」をベースにユーザー企業の基幹システムとの連携強化ソリューションを提供してまいります。

日本ビジネスコンピューター株式会社
執行役員 マーケティング担当 兼 パートナー事業部長 青木 寿人

サイボウズ オフィシャル パートナー プログラム 説明会

開催日 : 2005年7月15日(金)、7月27日(水)
場所 : サイボウズ本社 (東京都文京区後楽 1-4-14 後楽森ビル 12階)
概要 : サイボウズからの支援内容やパートナーが受けられる具体的なメリットなど、当プログラムの詳細を詳しくご説明いたします。
お申し込み: 下記ウェブページよりお申し込みいただけます。

説明会申込ページ
https://info.cybozu.co.jp/corp/partner_forum/

資料

サイボウズ オフィシャル パートナー プログラム 詳細ページ
http://cybozu.co.jp/partner_system/

《本件に関するお問い合わせ先》
サイボウズ株式会社 〒112-0004 東京都文京区後楽 1-4-14 後楽森ビル 12階 <http://cybozu.co.jp/>

マスコミ各社様からのお問い合わせ先
マーケティングコミュニケーション部 PR担当 村松 pr@cybozu.co.jp

一般の方からの「サイボウズ オフィシャル パートナー プログラム」についてのお問い合わせ先
パートナー事務局 partnerinfo@cybozu.co.jp
TEL: 03-5805-9233 (平日 9:00~12:00 13:00~17:30 土日祝日、年末年始を除く)

サイボウズ、Cybozu は、サイボウズ株式会社の登録商標または商標です。