

**お手軽 SFA 製品「サイボウズ ドットセールス」、グループウェア連携機能を強化
更に、試用ダウンロードを開始
～ お客様自身で自由にデモ環境を構築し、試用可能に ～**

サイボウズ株式会社（本社：東京都文京区 代表取締役社長 青野 慶久（本名：西端 慶久）以下サイボウズ）は、2007年7月23日（月）から発売開始した SFA 製品「サイボウズ ドットセールス（以下ドットセールス）」の最新版の試用ダウンロードを本日、2007年10月22日（月）よりホームページにて開始いたします。これにより、お客様はホームページ <<http://g.cybozu.co.jp/dotsales/download/>> から製品をダウンロードすることで、60日間無償で全機能をご試用いただけるようになりました。

「ドットセールス」とは、コンサルティングが不要で「誰でも簡単に使える」ことをコンセプトに開発された SFA 製品です。この製品を導入いただくことで、営業のコンタクト履歴や商談の進捗状況、営業スケジュール、顧客情報などを蓄積することができ、案件成立の見込みを営業部内で共有することが可能になります。

SFA 製品は日本で10年ほど前から普及し始め、現在国内で大手企業を中心に約10%（注1）の会社に導入されています。しかし提供されている製品は、運用に手間がかかり、操作も難しいので活用が進んでいないことが多いのが現状です。そこでサイボウズはこのような問題を解決し、顧客対応の質を向上していただけるよう「ドットセールス」を開発いたしました。特に注力している点が操作性です。SFA 製品は個人がもつ営業情報の共有を促進するものですので、チーム全員が使えるものでなくてはなりません。そのため、弊社は IT スキルの高い方だけでなく、パソコン操作に不慣れな方でも簡単に使っていただけるよう当製品の機能を必要不可欠なものに絞り込み、インターフェースも直感的な操作で好評な自社のグループウェアをベースに開発いたしました。また操作性だけでなく、導入も簡単に行うことが可能です。「ドットセールス」の設定はシンプルで、ファイル容量も軽量化されていますので、インストールを10分程で終わることができます。

この手軽な SFA 製品「ドットセールス」への理解をより多くの方に深めていただけるよう、この度ホームページ <<http://g.cybozu.co.jp/dotsales/download/>> にて当製品を公開いたします。これにより、今後はお客様自身がデモ環境を構築できるようになりました。また当製品をホームページからダウンロードしてインストールする際は、サイボウズの「インフォメーションセンター <<https://info.cybozu.co.jp/dotsales/inquiry/>>」へ直接お問い合わせいただくことができますので、初心者でも安心してご試用いただくことが可能です。なお、本バージョンでは「ドットセールス」をより便利にご利用いただけるよう「アプリケーションの使用・不使用切替機能」や「サイボウズのグループウェアへのメール通知機能」など様々な機能改善も行っております。

サイボウズでは、当製品のプロモーションを強化するため、2007年10月29日（月）と11月13日（火）に東京、大手町でユーザー事例セミナー「サイボウズの SFA が選ばれる理由とは？」を開催いたします。当セミナーでは『ドットセールス』はほかの SFA 製品と違うのか」というポイントに重点を置き、既に導入を決められた企業担当者様のお話を交えながら当製品を紹介してまいります。また、ご購入いただいたお客様には安心してご利用いただけるよう「ドットセールス」運用相談会を2007年12月26日（水）まで毎週水曜日に定期的で開催いたします。この相談会では、弊社の経験豊富な営業マネージャーが、各回1社限定で個別に当製品の運用や活用についてご相談を承ります。更に、現在は多くのお客様にドットセールスの価値を体感いただけるよう新規ライセンス半額キャンペーンも実施しております。このように様々なプロモーションを行い、本年度中（2008年1月末まで）に「ドットセールス」を100社以上に導入いただくことを目標とし取り組んでまいります。

注1) ノークリサーチ社「2006年 中堅・中小企業の IA サーバー導入実態調査報告」を参照。

ホームページでの製品提供開始日

・2007年10月22日(月)

ダウンロードページ

・<http://g.cybozu.co.jp/dotsales/download/>

ドットセールス

・コンサルティングが不要で「誰でも簡単に使える」ことをコンセプトに開発された SFA 製品です。この製品を導入いただくことで、営業のコンタクト履歴や商談の進捗状況、営業スケジュール、顧客情報などを蓄積することができ、案件成立の見込みを営業部内で共有することが可能になります。

詳細 <http://g.cybozu.co.jp/dotsales/>

マスコミ各社様向け画像ページ

・下記ページから製品のロゴやキャプチャ画像をダウンロードいただけます。ご自由に利用ください。

詳細 http://cybozu.co.jp/mass_media/dotsales/

動作環境

ソフトウェア

	サーバーOS	Web サーバー
Windows	Windows Server 2003 Standard Edition SP1 Windows Server 2003 R2 Standard x64 Edition	IIS 6.0

メール通知機能を利用する場合は、別途メールサーバーが必要です。プロトコル：SMTP

Web ブラウザー

Windows	Microsoft Internet Explorer 6.x Microsoft Internet Explorer 7.x Mozilla Firefox 1.5
---------	---

詳細 <http://g.cybozu.co.jp/dotsales/product/environment/>

本製品価格 - 新規ライセンス (税別)

ユーザーライセンス数	価格
30人	¥1,050,000 / 30 ユーザー
31~50人	¥34,000 / 1 ユーザー
51~100人	¥33,000 / 1 ユーザー
101人~	別途相談

詳細 <http://g.cybozu.co.jp/dotsales/price/>

新規ライセンス半額キャンペーンを実施中です(2007年12月27日まで)。詳細については <http://g.cybozu.co.jp/dotsales/topics/campaign/urussu/> をご参考ください。

「サイボウズドットセールス」のサーバー構築は、ネットワークおよびサーバーの設定が必要になります。

販売方法

パートナーからのご購入

- ・サイボウズ公認の「サイボウズ オフィシャル パートナー」からご購入いただけます。

詳細 <http://g.cybozu.co.jp/dotsales/partner/>

セミナー

名称	ユーザー事例セミナー「サイボウズの SFA が選ばれる理由とは？」
場所	東京都千代田区丸の内 2-5-2 三菱ビル コンファレンススクエア エムプラス 1F (会場名: サクセス) http://www.emplus.jp/access/index.html
日時	2007年10月29日(月)、11月13日(火) 14時~17時(受付開始 13時30分~)
内容	『ドットセールス』は何が既存の SFA 製品と違うのか」というポイントに重点を置き、既に導入を決められた企業担当者様のお話を交えながら当製品を紹介してまいります。(参加費: 無料、定員: 各回先着 100 名様)
対象者	経営者様、経営・営業幹部の方、情報システム部の方
お申し込み	下記ページからお申し込みいただけます。 http://g.cybozu.co.jp/dotsales/topics/seminar/#cy_seminar

相談会

名称	「ドットセールス」運用相談会
場所	東京都文京区後楽 1-4-14 後楽森ビル 12F (サイボウズ本社 セミナールーム) http://cybozu.co.jp/company/info/map_tokyo.html
期間	2007年12月26日(水)まで(毎週水曜日 15:00~開催、2時間ほど)
内容	弊社の経験豊富な営業マネージャーが、各回1社限定で個別に「ドットセールス」の運用や活用についてご相談を承ります。
対象者	社内の運用ルール策定に関わる運用管理者の方(ドットセールス ライセンス購入済みのお客様に限ります)
お申し込み	ドットセールス セミナー事務局 < dsadvice@cybozu.co.jp >へメールにてご連絡いただくことで、お申し込みいただけます。

《本件に関するお問い合わせ先》

サイボウズ株式会社 〒112-0004 東京都文京区後楽 1-4-14 後楽森ビル 12階 <http://cybozu.co.jp/>

マスコミ各社様からのお問い合わせ先

マーケティングコミュニケーション部 PR グループ 村松 pr@cybozu.co.jp

TEL: 03-5805-9037 FAX: 03-5805-9036

一般の方からの製品・購入についてのお問い合わせ先

サイボウズ インフォメーションセンター contactus@cybozu.co.jp

TEL: 03-5805-9011 (月~金 9:00~12:00 / 13:00~17:30 (祝日、年末年始を除く))

本文中に記載されている会社名、製品名は、各社の登録商標または商標です。