

**サイボウズ、お手軽 SFA 製品の最新バージョンを本日より販売開始
～ モバイル機能やグループウェアとの連携機能を更に強化 ～**

サイボウズ株式会社（本社：東京都文京区 代表取締役社長 青野 慶久（本名：西端 慶久）以下サイボウズ）は、2007年7月23日（月）にリリースしたSFA製品「サイボウズ ドットセールス（以下ドットセールス）」の次期バージョン「ドットセールス 1.1」を本日2008年3月10日（月）より販売開始することを発表いたします。今回、当製品には「モバイル機能」や「Linux 対応」「CSV データ入出力」「グループウェア連携」など、合計20箇所以上の機能強化を行っています。今回の「ドットセールス 1.1」をご利用いただくことにより、ユーザー様は営業の業務効率を格段に向上させることが可能になります。

■サイボウズ ドットセールス 1.1 画面■

※左が「パソコン用画面（グループウェア連携）」、右が「携帯端末用画面」になります。

「ドットセールス」とは「誰でも簡単に使える」ことをコンセプトに開発されたSFA製品です。この製品を導入いただくことで、営業のコンタクト履歴や商談の進捗状況、営業スケジュール、顧客情報などを蓄積することができ、案件成立の見込みを営業部内で共有することが可能になります。現在「ドットセールス」は、120社以上もの企業に導入いただいていますが、弊社ではこれらのお客様からのご要望を参考に、より便利にご利用いただけるよう製品の機能を強化いたしました。そしてこの強化された製品を今回「ドットセールス 1.1」として販売開始いたします。当製品には新たに「モバイル機能」「Linux 対応」「CSV データ入出力」「グループウェア連携」の4つの主要機能を搭載いたしました。

「モバイル機能」では、携帯端末でも「ドットセールス」をご利用いただける画面をご用意しました。携帯端末のブラウザを使い、当製品の内容を閲覧、書き込みすることなどが可能です。どの企業でも営業担当者は外出が頻繁にあります。外出先から顧客情報や営業スケジュールが登録されている「ドットセールス」にアクセスできれば、この情報を印刷して持ち運ぶことや、確認のために会社へ戻ることはなくなり、業務効率が格段に向上いたします。更に携帯端末用画面からは、弊社のグループ会社、cybozu.net 株式会社が運営するビジネスポータルサイト「cybozu.net（サイボウズ・ドットネット）」〈<http://www.cybozu.net/>〉と連携しますので、ユーザー様は外出先からでも手軽にビジネス関連ニュースや地図・路線情報などを収集することが可能です。また今回から弊社のASP型簡易VPN「サイボウズ リモートサービス」とも連携しますので、このサービスと合わせてご利用いただくことにより、ファイアウォール等の設定変更を行う必要なく、社外から「ドットセールス」へ簡単に安全にアクセスできるようになります。

「Linux 対応」に関しては、今回から大規模な環境でよく利用されている「Linux」サーバーでも導入いただくことが可能になります。今までは「Windows」サーバーのみの対応でしたが、お客様から「Linux 対応」に関する多くのご要望をいただき、今回対応することを決定いたしました。今までの平均利用規模は 100 人以下です。今回の「Linux 対応」により、今後は 300~500 人規模でご利用される大規模な顧客層の拡大も目指してまいります。

次の「CSV データ入出力」では「ドットセールス」の「顧客管理」などに登録される顧客や会社、事業所などの情報を CSV データにして入出力する機能が強化されました。「顧客管理」では、登録項目をお客様の業務に合わせ、カスタマイズすることが可能ですが、今回からこのカスタマイズ項目も CSV データとして入出力することができます。これにより、システム管理者様は、他の SFA 製品やエクセルなどで管理していた顧客情報を簡単に「ドットセールス」に移行でき、またその逆も可能になりましたので、更に利便性が向上いたしました。

また最後の「グループウェア連携」では「ドットセールス」の新着や更新情報などを大規模向け EIP 型 Web グループウェア「サイボウズ ガルーン 2 (以下ガルーン)」上に通知することができます。この連携により「ガルーン」は業務に密着した企業情報ポータルとなり、社内の情報流通のスピードを更に向上させることが可能となります。

サイボウズでは、今回の進化した「ドットセールス」への理解をお客様や販売店様に深めていただけるよう、ホームページ <<http://g.cybozu.co.jp/dotsales/>> などで様々なプロモーションを行う予定です。また、当製品はホームページ <<http://g.cybozu.co.jp/dotsales/download/>> からのダウンロードにより、無償で最長 60 日間ご試用いただくことができ、またこのホームページ上にあるオンラインデモサイトでも簡単にご試用いただけます。今後はこれにつなげるプロモーションなども行い、本年度中 (2009 年 1 月末まで) に新たに 100 社以上導入いただくことを目標として取り組んでまいります。

■リリース日

・ 2008 年 3 月 10 日 (月)

■ダウンロードページ

・ <http://g.cybozu.co.jp/dotsales/download/>

■オンラインデモサイトページ

・ <http://g.cybozu.co.jp/dotsales/download/onlinedemo/>

■ドットセールス

・「誰でも簡単に使える」ことをコンセプトに開発された SFA 製品です。この製品を導入いただくことで、営業のコンタクト履歴や商談の進捗状況、営業スケジュール、顧客情報などを蓄積することができ、案件成立の見込みを営業部内で共有することが可能になります。

※詳細 <http://g.cybozu.co.jp/dotsales/>

■マスコミ各社様向け画像ページ

・ 下記ページから製品のロゴやキャプチャ画像をダウンロードいただけます。ご自由に利用ください。

※詳細 http://cybozu.co.jp/mass_media/dotsales110/

■販売方法

□パートナーからのご購入

- ・サイボウズ公認の「サイボウズ オフィシャル パートナー」からご購入いただけます。

※詳細 <http://g.cybozu.co.jp/dotsales/partner/>

■動作環境

□ソフトウェア

	サーバーOS	Web サーバー
Windows	Windows Server 2003 Standard Edition SP2 Windows Server 2003 R2 Standard x64 Edition	IIS 6.0
Unix	Red Hat Enterprise Linux 5.0	Apache 2.2x

※メール通知機能を利用する場合は、別途メールサーバーが必要です。プロトコル：SMTP

□Web ブラウザー

Windows	Microsoft Internet Explorer 6.x / 7.x Mozilla Firefox 1.5 / 2.0
---------	--

□対応携帯電話

- ・iモード
- ・EZ web (WAP2.0)
- ・Yahoo!ケータイ (ステーション対応)

※詳細 <http://g.cybozu.co.jp/dotsales/product/environment/>

■本製品価格 - 新規ライセンス (税別)

ユーザーライセンス数	価格
30人	¥1,050,000 / 30 ユーザー
31~50人	¥34,000 / 1 ユーザー
51~100人	¥33,000 / 1 ユーザー
101~300人	¥32,000 / 1 ユーザー
301人~	別途相談

※詳細 <http://g.cybozu.co.jp/dotsales/price/>

※「サイボウズドットセールス」のサーバー構築は、ネットワークおよびサーバーの設定が必要になります。

《本件に関するお問い合わせ先》

サイボウズ株式会社 〒112-0004 東京都文京区後楽 1-4-14 後楽森ビル 12 階
<http://cybozu.co.jp/>

■マスコミ各社様からのお問い合わせ先

マーケティングコミュニケーション部 PRグループ 村松 pr@cybozu.co.jp
TEL: 03-5805-9037 FAX: 03-5805-9036

■一般の方からの製品・購入についてのお問い合わせ先

サイボウズ インフォメーションセンター contactus@cybozu.co.jp

※本文中に記載されている会社名、製品名は、各社の登録商標または商標です。