



本リリースは、サイボウズ総合研究所株式会社と、マイクロソフト株式会社の共同リリースです。重複して配信される可能性があります。あらかじめご了承ください。

報道関係者各位

2010年1月28日
サイボウズ総合研究所株式会社
マイクロソフト株式会社

サイボウズ総研が、マイクロソフトとの協業により、スケジュール連携ソフトを提供
～ Microsoft Dynamics® CRM と サイボウズ ガルーン 2 が相互にスケジュール連携 ～

サイボウズグループでサイボウズ製品のカスタマイズなどのシステムインテグレーション事業を行うサイボウズ総合研究所株式会社(本社:東京都文京区 代表取締役社長:札辻 秀樹、以下 サイボウズ総研)は、マイクロソフト株式会社(本社:東京都渋谷区 代表執行役 社長:樋口 泰行、以下 マイクロソフト)との協業により、「Microsoft Dynamics® CRM(以下 Dynamics CRM)」と「サイボウズ ガルーン 2(以下ガルーン 2)」のスケジュール情報を双方向に同期する「サイボウズ ガルーン スケジュール SYNC for Dynamics CRM(以下 ガルーン スケジュール SYNC for Dynamics CRM)」を、2010年4月1日(木)より提供開始することを発表します。

マイクロソフトと、サイボウズ総研の親会社であるサイボウズ株式会社(以下 サイボウズ)は、2009年9月にグループウェア製品の開発・提供において業務提携を行うことを発表しており、その第1弾として、Microsoft® Office SharePoint® Server を開発プラットフォームとした新しいグループウェア製品の開発・販売において協業しています。今回は提携の第2弾として、2009年2月にサイボウズが新たに立ち上げたサイボウズ製品のシステムインテグレーション事業と、世界中で約2万社、100万ユーザーに利用されているマイクロソフトのCRM製品であるDynamics CRMにおいて、協業することになりました。

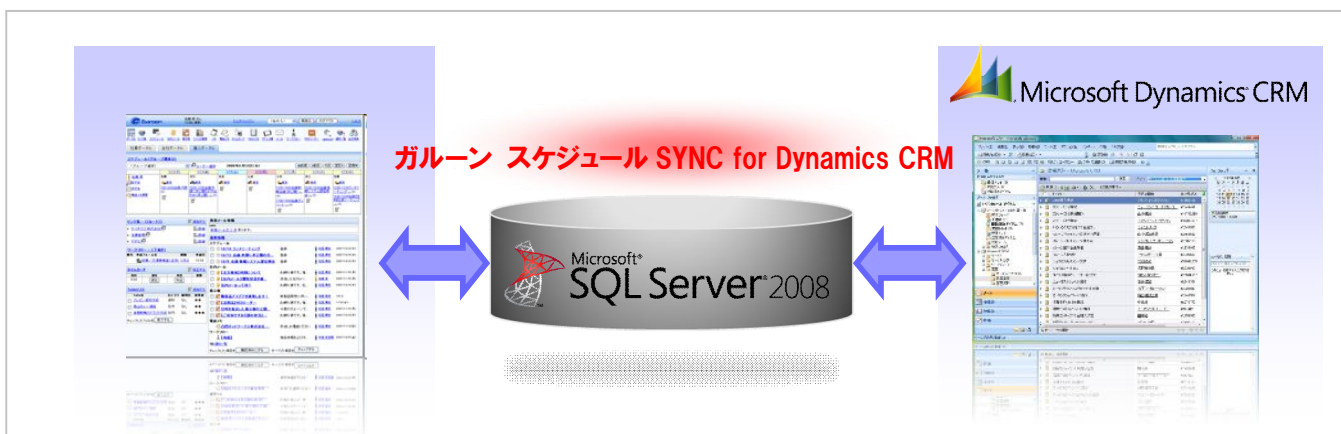
【「ガルーン スケジュール SYNC for Dynamics CRM」の特長】

多くのお客様が、グループウェア製品とCRM製品とのスケジュール連携を望んでおり、特に近年のCRM市場の拡大により、CRM製品導入時の要件において、グループウェアのスケジュールとの連携は優先度が高くなっています。「ガルーン スケジュール SYNC for Dynamics CRM」の提供により、「Dynamics CRM」と「ガルーン 2」のスケジュール情報を、Microsoft SQL Server® 2008 を介して、双方向で同期することが可能となり、ユーザーはスケジュールの重複入力の手間を省き、業務の効率化を図ることができます。また、Active Directory®によるユーザーの一元管理や、統合 Windows® 認証によるシングルサインオンなどにより、両製品のシステム管理を効率的に行うことが可能となります。

【「ガルーン スケジュール SYNC for Dynamics CRM」の概要】

「ガルーン スケジュール SYNC for Dynamics CRM」の開発は、マイクロソフトの技術支援の下で、サイボウズ総研が行います。なお、Dynamics CRM 側の開発は、Dynamics CRM 取扱いパートナーである、株式会社メトロ(本社:東京都品川区 代表取締役社長:國清 康之、以下 メトロ)が行います。製品の提供は、サイボウズ総研が販売元となり、Dynamics CRM の販売パートナー及びサイボウズ製品の販売パートナーを経由してお客様に提供します。サイボウズ総研では、パートナーへの支援窓口の開設とお客様への導入支援メニューを設け、マイクロソフトおよびメトロと共同で導入・サポートを行います。

販売元 : サイボウズ総合研究所株式会社
発売日 : 2010年4月1日
ライセンス : 連携に必要なユーザー数のライセンスが必要
販売価格 : 基本パック 1, 100,000円(50ユーザー含む)



報道関係者様向け画像ページ: <http://cybozu-ri.co.jp/corporate/news/img/20100128.jpg>

Dynamics CRM は、オンデマンド型での提供を効率良く行なえるようマルチテナントに対応しており、サイボウズ総研が提供している SaaS 型グループウェア「サイボウズ Galoon SaaS」との親和性が高いことから、今後両社では、クラウド/SaaS 分野においても、互いに市場の開拓に協力していく予定です。

【サイボウズ Galoon 2 の概要】 (<http://g.cybozu.co.jp/>)

「サイボウズ Galoon 2」は、Web ブラウザーとネットワーク環境があれば、簡単に社員のスケジュール管理や業務連絡を行うことのできるビジネス用ソフトウェアです。中小規模向けグループウェア「サイボウズ Office 8」の使いやすさはそのままに、スケーラビリティ、管理機能、API による拡張性が充実した、1 万人規模の大企業でも快適にご利用いただけるエンタープライズ グループウェアです。

【Dynamics CRM の概要】 (<http://www.microsoft.com/japan/dynamics/crm/>)

「Microsoft Dynamics CRM」は、ファーストコンタクトから商談、アフターサービスに至るまで顧客の全体像を把握できる、包括的な CRM ソリューションです。Dynamics CRM は、Microsoft Office 製品と連携した操作が可能のため、使い慣れた直観的な作業環境により、より多くのユーザーが CRM ソリューションを活用することができます。システムの展開については、社内設置型とオンデマンド型を選択することができるため、ユーザー企業の IT 戦略に合わせた柔軟な導入や移行が可能です。

■本サービスに関するお問い合わせ先

□サイボウズ総合研究所株式会社 担当: 林・伊佐

MAIL: contactus_cri@cybozu-ri.co.jp / TEL: 03-6361-2501 / FAX: 03-6361-2502

■マスコミ各社様からのお問い合わせ先

□サイボウズ株式会社 社長室 広報: 村松、浅野

〒112-0004 東京都文京区後楽 1-4-14 後楽森ビル 12 階

TEL: 03-6316-1160 / FAX: 03-5805-9036 / MAIL: pr@cybozu.co.jp

□マイクロソフト株式会社 広報部 金澤

〒151-8583 東京都渋谷区代々木 2-2-1 小田急サザンタワー

TEL: 03-4523-3210(代表) / MAIL: mstkpr@microsoft.com

■サイボウズ総合研究所及びサイボウズ関連製品に関する詳細な情報は、下記サイボウズ Web サイトを通じて入手できます。

サイボウズ総合研究所株式会社 Web サイト

<http://cybozu-ri.co.jp/>

サイボウズ株式会社 Web サイト

<http://cybozu.co.jp/>

■マイクロソフト及び関連製品に関する詳細な情報は、下記マイクロソフト Web サイトを通じて入手できます。

マイクロソフト株式会社 Web サイト

<http://www.microsoft.com/japan/>

*Microsoft、Microsoft Dynamics、SharePoint、SQL Server、Active Directory、Windows は、米国 Microsoft Corporation の米国及びその他の国における登録商標または商標です。

*その他、記載されている会社名、製品名は、各社の登録商標または商標です。